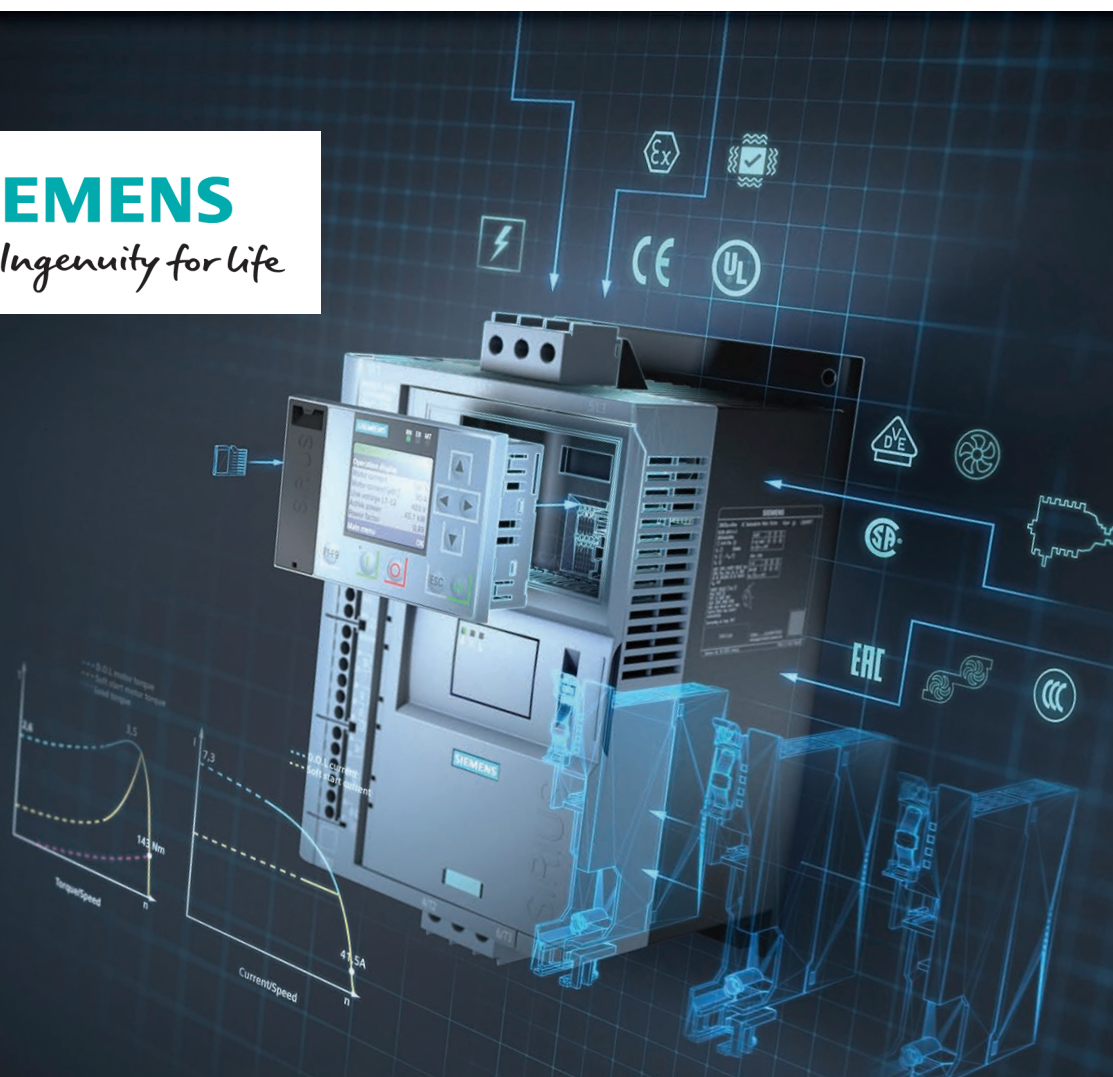


Electricianul

ILUMINAT, INSTALAȚII ELECTRICE, AUTOMATIZĂRI

SIEMENS*Ingenuity for life*

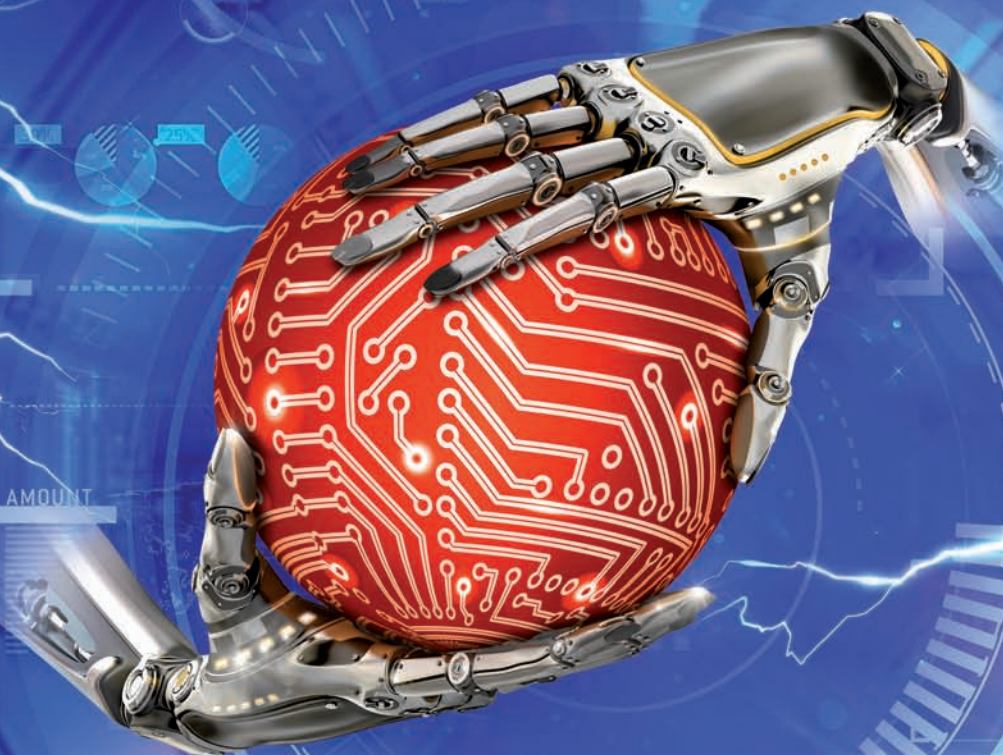
Noua generație de softstartere
SIRIUS 3RW5



SIEMENS SRL
Digital Factory
Strada Preciziei 24
062204 București
Tel 021 6296 472
Fax 021 6296 462
www.siemens.ro
siemens.ro@siemens.com

A 27-a editie a târgului internațional de electrotehnica, energie, automatizare, comunicații, iluminat, tehnologii de securitate

2019 AMPER



19. - 22. 3. 2019 | BRNO

Republica Cehă

www.amper.cz

NOMENCLATURĂ:

Electroenergetică - generarea, transferul și distribuția energiei electrice

Conductori și cabluri

Tehnologii de instalare electrică și instalații electrice inteligente

Sisteme de iluminat

Tehnologie electro-termică

Drivere și module electronice de putere, sisteme de alimentare

Componente și module electronice

Tehnologii de informare și comunicare

Aparatură de măsurare și testare

Automatizare, control și reglementare

Echipamente de producție și componente pentru industria electrică

Lasere, fotonică, mecanică fină

Unelte și echipamente

Servicii, mass-media și instituții

EDITORI:

CROSSPOINT s.r.l.



ARTECNO BUCUREȘTI s.r.l.



021332, BUCUREȘTI, Sector 2
Sos. Mihai Bravu, nr. 110,
Bl. D2, sc. B, ap. 64
tel/fax: 021-021-64 26 762

www.electricianul.ro

rev.electricianul@gmail.com

CU COLABORAREA:

CNRI

Comitetul Național Român
de Iluminat

SIEAR

Societatea de Instalații Electrice
și Automatizări din România

REDACTOR TEHNICO-ȘTIINȚIFIC

Prof. dr. ing.
NICULAE MIRA

RECENZORI ȘTIINȚIFICI

Prof. dr. ing. ȘERBAN LAZĂR
Dr. ing. MIHAI HUSCH
Prof. dr. ing. IOAN BORZA
Prof. dr. ing. JAN IGNAT
Prof. dr. ing. ANTONIU DOMȘA
Prof. dr. ing. GABRIEL ISPAS
Conf. dr. ing. DANIEL POPESCU
Ș. I. drd. ing.
SILVIU GHEORGHE

TEHNOREDACTARE COMPUTERIZATĂ

CRISTINA CHIVĂRAN

GRAFICĂ COMPUTERIZATĂ

MIHAI CHIVĂRAN

ADMINISTRATOR BAZA DE DATE

ILEANA MOANȚĂ

DIRECTOR MARKETING

MIHAI MATEESCU

DIRECTOR EDITORIAL

MIHAI MATEESCU

DIRECTOR GENERAL

DORU PETRESCU

I.S.S.N. 1223 - 7426

© COPYRIGHT 1996
ARTECNO BUCUREȘTI

APARATAJ ELECTRIC

- 4 Comunicație EtherCAT cu extindere de tehnologie pentru aplicații cu flux de date foarte mare
- 5 Automatul programabil compact compatibil TwinCAT 3 crește în continuare scalabilitatea controlului bazat pe PC

CABLURI ȘI ACCESORII

- 6 Noul tub de protecție SILVYN® FG NM – proiectat special pentru industria alimentară
- 10 Tub termocontractabil pentru orice situație

ELECTROMOBILITATE

- 7 Ford începe producția de autoutilitare electrice în Germania

ACTUALITATE

- 8 Legrand achiziționează Netatmo
- 15 ABB pune în funcțiune primele stații electrice digitale din Italia
- 16 Inteligența artificială: Germanii nu văd un motiv să se teamă de colegi roboți
- 21 Primăria București va sprijini financiar cu 10000 lei (2150 euro) 500 de firme care vor monta stații de încărcare pentru vehicule electrice
- 22 ABB: Modelarea unui lider axat pe industriile digitale
- 26 Scrisoare Deschisă a SIEAR către "Serviciul Reglementări în Construcții" din Direcția tehnică a MDRAP
- 28 Bosch și Daimler: San José este vizat pentru a deveni oraș-pilot pentru un serviciu automat, la cerere, de comandă a autovehiculelor

SOFTWARE

- 9 iX 2.40 SP1 – Aplicațiile EXTER/E1000 duse la următorul nivel

EVENIMENT

- 12 CITIES OF TOMORROW 26.03.2019
- 14 Intersec Forum 2019 - Clădirile interconectate și Tehnica de Securitate la ISH
- 18 EnOcean la CES 2019
- 20 ISH 2019 - pleadoarie pentru un aer curat

SISTEME DE SUPRAVEGHERE

- 30 Supraveghere video mai eficientă cu Milestone XProtect 2018 R3 și Husky X

Comunicație EtherCAT cu extindere de tehnologie pentru aplicații cu flux de date foarte mare

Echipa Kreatron Automation

EtherCAT G: Următorul nivel de performanță la 1 Gbit/s

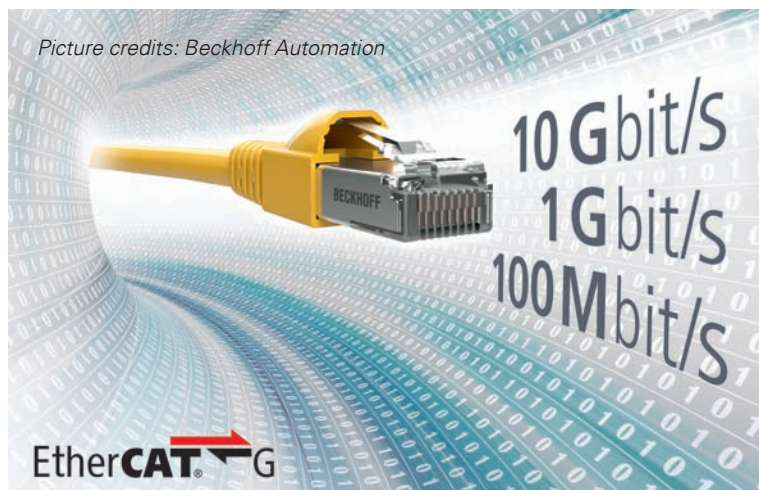
Expansiunea de tehnologie EtherCAT G duce performanța înaltă EtherCAT la următorul nivel prin furnizarea vitezelor Gbit Ethernet necesare pentru a suporta aplicații cu flux de date foarte mare. Cea mai recentă expansiune de tehnologie nu este numai compatibilă cu standardul EtherCAT general de 100 Mbit/s, ci și oferă aceeași ușurință în utilizare, deja familiară. În plus, noul model branch controller pentru EtherCAT G permite operarea eficientă a multiple segmente de rețea, în paralel.

EtherCAT G suportă rate de transmisie Ethernet standard de 1 Gbit/s; echivalentul său, EtherCAT G10, deja introdus ca studiu tehnologic de dovadă de concept, este chiar mai rapid, cu rate de date de 10 Gbit/s. Creșterea semnificativă oferită de EtherCAT în ceea ce privește vitezele de transmisie, peste standardul de 100 Mbit/s, mărește considerabil transferul posibil de date. Cu întârzieri generate de propagarea prin dispozitive ca factor limitator pe de o parte, dar potențat de noul model de rețea pe de altă parte, EtherCAT G poate oferi o creștere de două până la șapte ori în performanță, în funcție de aplicație. Hans Beckhoff, directorul general al companiei: *"EtherCAT G și G10 cresc performanța la noi nivele ce vor permite clienților noștri să construiască cele mai bune și performante mașinării/echipamente din lume! EtherCAT G și G10 nu sunt menite să înlocuiască standardul de succes EtherCAT bazat pe 100 Mbit/s Ethernet. Noile nivele de performanță sunt gândite ca expansiuni compatibile cu sistemul".*

O îmbunătățire perfect compatibilă, nu un substitut pentru EtherCAT standard

Performanța excepțională și ușurința în utilizare au fost întotdeauna elemente definitorii pentru EtherCAT. EtherCAT G prezintă aceleași caracteristici, dar și atinge viteze de transmisie mai mari fără modificări aduse protocolului sau software-ului principal EtherCAT. Perfect compatibil cu standardul general EtherCAT, EtherCAT G dovedește aceleași abilități, inclusiv diagnosticare integrată, sincronizare de înaltă precizie și, cel mai important, procesare ultra-rapidă de telegrame "din mers". De asemenea, este în conformitate cu standardul Ethernet IEEE 802.3.

Înalta performanță oferită de EtherCAT standard rămâne mai mult decât suficientă pentru majoritatea apli-



EtherCAT G ridică tehnologia EtherCAT la următorul nivel de performanță în același timp menținând compatibilitatea cu EtherCAT standard și aceeași simplitate.

cațiilor din ziua de azi. EtherCAT G a fost dezvoltat special pentru a anticipa aplicații la scară foarte mare și o mai mare utilizare de echipamente cu flux de date intens, precum sisteme de analiză cu camere video, sisteme complexe de control al mișcării și echipamente de măsurare ce operează cu viteze mari de eșantionare.

Modelul de controller pentru rețea mărește varietatea de dispozitive suportate/agreate și minimizează întârzierile de propagare

EtherCAT și EtherCAT G pot fi combinate într-o rețea eterogenă. Acest lucru înseamnă că slave-urile EtherCAT G pot funcționa într-o rețea EtherCAT de 100 Mbit/s și vice versa. În ambele situații, echipamentul EtherCAT G se întoarce la rata de 100 Mbit/s. Însă, cu noul model EtherCAT G de controller pentru rețea, ramificațiile EtherCAT pot fi setate să permită operarea în paralel a segmente de 100 Mbit/s în cadrul unei rețele de 1 Gbit/s printr-o conversie de rate de transmisie. De exemplu, noul EtherCAT G coupler EK1400 poate crea o secțiune care să coboare rata de transfer a datelor de la 1 Gbit/s la 100 Mbit/s, permițând gamei mari de terminale EtherCAT standard să fie folosită ca module de I/O pe o rețea EtherCAT G. Datorită capabilităților branch controller-ului EK1400, rata de date de 1 Gbit/s de pe trunchiul EtherCAT G rămâne neafectată.

www.beckhoff.com/ethercatg

Automatul programabil compact compatibil TwinCAT 3 crește în continuare scalabilitatea controlului bazat pe PC

Echipa Kreatron Automation

Controller-ul CX7000: Noua clasă entry-level cu procesor de 400 MHz și module I/O multifuncționale integrate

Automatul programabil CX7000 pune la dispoziția controller-elor compacte conveniența și eficiența mediului software TwinCAT 3. Acest lucru crește scalabilitatea tehnologiei de control bazate pe PC de la Beckhoff – începând de la mini-PLC-uri până la PC-uri industriale multi-core. Procesorul avansat de 400 MHz și modulele I/O integrate și configurabile oferă PC-ului integrat un raport preț/performanță optim.



PC-ul integrat CX7000 poate fi folosit ca și un controller de înaltă performanță rentabil cu generația de software TwinCAT 3 și poate fi extins în funcție de necesități prin module K-Bus sau EtherCAT.

Echipat cu un procesor ARM Cortex™-M7 (32 bit, 400 MHz), PC-ul integrat CX7000 aduce o putere de procesare considerabil mai mare în segmentul controller-elor compacte, low-cost. Mai mult, toate avantajele generației de software TwinCAT 3 pot fi utilizate, în timp ce design-ul ultra-compact de dimensiunile 49 x 100 x 72 mm asigură scalabilitatea optimă a controlului bazat pe PC pentru aplicații de controllere mici ce necesită în mod normal o amprentă la sol minimă.

Cu module I/O multifuncționale direct integrate, CX7000 garantează o calitate excelență:

- 8 intrări digitale, 24 V DC, 3 ms filter, tip 3;
- 4 ieșiri digitale, 24 V DC, 0.5 A, 1-wire technology.

Aceste module I/O multifuncționale integrate pot fi configurate pentru alte moduri de operare prin TwinCAT 3, permițând opțiunea de a folosi numărarea rapidă sau procesarea de valori analogice:

- mod numărare: 1 x intrare digitală de numărare 100 kHz (digital counter input), 1 x intrare digitală pentru numărare crescător/descrescător (digital input as up/down counter), 2 x ieșiri digitale de numărare (digital counter outputs);
- mod codificator incremental: 2 x intrări digitale pentru semnal de codificare 100 kHz, 2 x ieșiri digitale codificare;
- mod semnal analogic: 2 x intrări digitale configurate ca intrări analogice 0...10 V, 12 bit;
- mod semnal PWM: 2 x ieșiri digitale configurate pentru semnal PWM.

Dacă tipuri de semnal electrice adiționale trebuie procesate, CX7000 poate fi extins foarte ușor la cerere prin adăugarea de module pe EtherCAT sau module K-Bus pe lângă modulele I/O integrate. Modulele I/O adiționale vor fi atașate direct de CX7000.

PC-ul integrat este echipat cu memorie flash MicroSD de 512 MB (cu opțiunea de upgrade la 1, 2, 4 sau 8 GB) și este potrivit pentru temperaturi de funcționare între -25 și +60 °C. O interfață Ethernet (10/100 Mbit/s, RJ45) are rol de interfață de programare. Acest lucru înseamnă că CX7000, economic din punct de vedere al spațiului, este ideal de folosit ca și controller compact, de sine stătător și eficient din punct de vedere al costurilor. În versiunea CX7080, device-uri periferice cum ar fi display-uri, scanere sau sisteme de cântărire pot fi conectate printr-o interfață serială adițională (RS232/RS485).

www.beckhoff.com/cx7000

Descoperă și încearcă!

Beckhoff Automation produce echipamente și software de înaltă calitate, utilizând tehnologii de ultimă generație și tehnici de dezvoltare ultra-moderne în realizarea tuturor produselor lor. Pentru a lua cea mai bună decizie în ceea ce privește proiectele dumneavoastră și pentru a vă familiariza cu posibilitățile de automatizare specifice domeniului dumneavoastră, vă rugăm să ne contactați pe adresa: office@kreatron.ro.

Pentru mai multe detalii referitoare la partenerii noștri și produsele lor puteți accesa: www.kreatron.ro



Noul tub de protecție SILVYN® FG NM – proiectat special pentru industria alimentară

Tubul de protecție SILVYN® FG NM are culoarea albastră, este fabricat din mase plastice speciale și are suprafețele interioare și exterioare foarte netede. Mantaua exterioară a tubului de protecție este ideală pentru echipamentele critice de producție în industria alimentară și cea farmaceutică, având și certificare FDA.

Principalele caracteristici

Tubul SILVYN® FG NM este prevăzut cu o spirală interioară din PVC dur, garantând flexibilitate maximă și stabilitate dimensională. În același timp, datorită rugozității extrem de mici a suprafeței, murdăria depozitată poate fi îndepărtată, rapid și sigur.

Produsul are o propagare redusă a focului.

Proiectat special de LAPP pentru industria alimentară, acest tip de tuburi de protecție se recomandă pentru protecția cablurilor în producția și prelucrarea produselor lactate și din carne, precum și pentru utilizarea în echipamentele de ambalare a produselor alimentare.

SILVYN® FG NM oferă rezistență chimică bună și garantează o fiabilitate maximă. În plus, față de aprobarea FDA, îndeplinește standardele industriale în procesele profesionale de curățare și dezinfecție, fiind, de asemenea, certificat ECOLAB®.

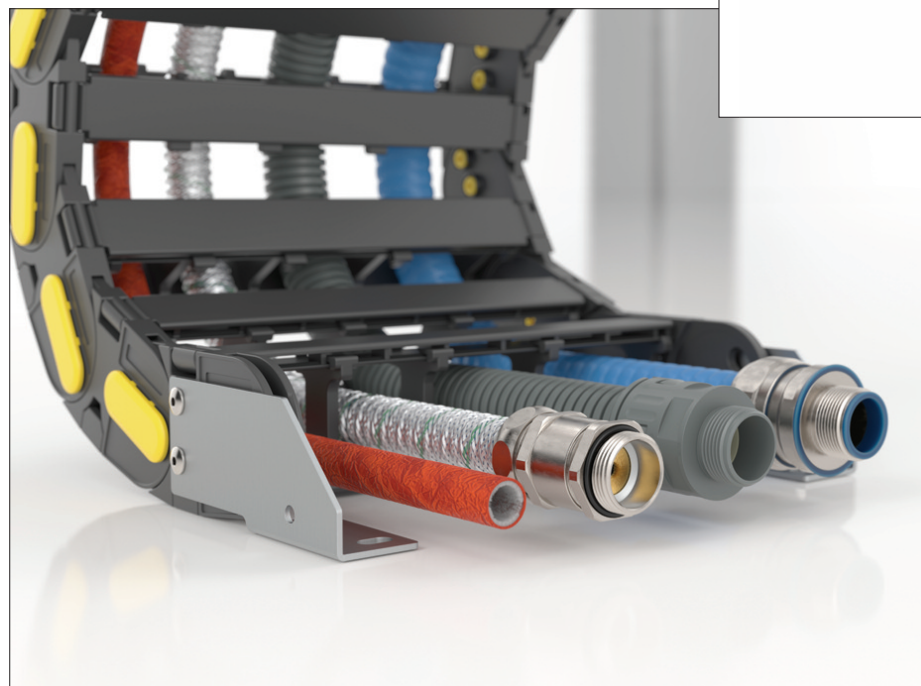
Recomandarea specialiștilor LAPP: folosit împreună cu SILVYN® HYGIENIC, presetupă din oțel inoxidabil care



SILVYN® HYGIENIC, presetupă din oțel inoxidabil, concepută special pentru cerințele ridicate din industria alimentară.



SILVYN® FG NM și SILVYN® HYGIENIC, combinația perfectă pentru aplicația dvs.



Silvyn® CHAIN, programul complet de soluții de lanț port-cablu

este concepută în conformitate cu cerințele igienice impuse în industria de profil, LAPP vă oferă soluția ideală pentru zonele de producție în care sunt impuse standarde igienico-sanitare ridicate.

Tuburile flexibile de protecție și accesoriile de fixare SILVYN® protejează cablul și conductorii împotriva prafului, umezelii, influențelor mecanice, termice sau chimice.

Prin Silvyn® CHAIN, programul complet de soluții de lanț port-cablu, oferim protecție și ghidare a cablurilor pentru aplicații dinamice.

Ford începe producția de autoutilitare electrice în Germania

Ford a intrat pe piața germană de autovehicule electrice după ce a început producția unei autoutilitare electrice, folosind tehnologia de la startup-ul Deutsche Post, StreetScooter. Noua autoutilitară, StreetScooter WORK XL, se bazează pe autoutilitare Ford Transit fabricate în Turcia. Vehiculul este echipat cu o baterie electrică și un șasiu proiectat cu ajutorul tehnologiei StreetScooter. Autoutilitara va fi echipată cu o gamă de motoare electrice de până la 90 kW și va folosi baterii litiu-ion. Ea oferă 20 mc volum pentru transportul a 1275 de kg sarcină utilă. Bateriile li-ion dispun de o capacitate de 76 kWh iar viteza maximă ce poate fi atinsă este de 90 km/h. Autonomia estimată atinge 200 km. Un număr de 1000 de unități vor fi puse în circulație de Deutsche Post anul acesta, fiecare economisind 1900 litri de motorină și eliminând emisii de 5 tone de bioxid de carbon. Uzina Ford din Koln va atinge cadența de producție de 16 vehicule zilnic și 3500 anual.

"Fabricarea StreetScooter WORK XL la uzina noastră din Köln reunește perfect experiența de neegalat a Ford în producția de vehicule comerciale, împreună cu punctele forte ale startupului StreetScooter.", a declarat Joerg



Beyer, director executiv, Product Development, Ford of Europe. "Acest proiect comun subliniază faptul că, pe lângă faptul că suntem un producător de volum, putem oferi, de asemenea, o serie de producții de serie mai mică".

În plus față de noul XL WORK, StreetScooter va continua să producă autoutilitarele sale mai mici.

8 BRANDURI,

8 șanse să câștigi
un moment de răsfăț*



SILVYN®

tuburi de protecție
și sisteme lanț
portcablu

Legrand achiziționează Netatmo

Prin achiziția Netatmo - companie franceză lider în domeniul smarthome - Legrand își consolidează poziția pe piața Internet of things (IoT) și face un alt pas important în extinderea și implementarea programului său Eliot dedicat soluțiilor interconectate.

Legrand își continuă strategia de creștere și dezvoltare pe piața soluțiilor interconectate, anunțând achiziționarea companiei Netatmo, al cărei acționar a fost încă din 2015. Fondată în 2011, Netatmo creează produse inteligente pentru o locuință mai sigură și mai confortabilă, compania lansând multe dispozitive și accesorii în domeniul caselor inteligente, vândute în întreaga lume. Netatmo colaborează cu organizații din domeniul construcțiilor în cadrul parteneriatului "cu Netatmo" pentru a dezvolta soluții integrate inteligente care se încadrează în infrastructura de acasă. Astfel, mai multe soluții de conectare pentru acasă au fost co-dezvoltate împreună cu Legrand, ca de exemplu: Céliane cu Netatmo și Living Now cu Netatmo, ambele fiind foarte apreciate pe piețele în care au fost comercializate. Achiziționarea Netatmo, a cărei marcă va fi integrată în portofoliul Legrand, va permite Grupului să-și consolideze prezența pe piața caselor inteligente și să accelereze dezvoltarea programului Eliot pentru soluții conectate:

- Legrand își va îmbogăți oferta cu un produs nou, complementar și cu potențial ridicat pentru piața soluțiilor conectate dedicate segmentului rezidențial;
- Grupul își va extinde portofoliul de produse inteligente conectate datorită integrării celor 1,3 milioane de produse active marca Netatmo;
- cei 130 de ingineri ai Netatmo își vor aduce expertiza în inteligența artificială, integrarea software-ului produselor și experienței utilizatorilor către echipele de cercetare și dezvoltare ale Legrand. Fred Potter, fondatorul și CEO al Netatmo, va deveni Chief Technology Officer (CTO) al programului Eliot Legrand și va contribui la proiectarea soluțiilor interconectate de la Legrand și Netatmo.

Având sediul în Boulogne-Billancourt (zona din Paris), Netatmo are aproape 225 de angajați și generează anual vânzări de aproximativ 45 de milioane de euro.

Benoît Coquart, Chief Executive Officer Legrand, a comentat: "Legrand urează un călduros bun venit echipei Netatmo, experimentând deja talentul și energia acestora în cadrul proiectelor comune de dezvoltare ce au condus la succesul gamelor nou lansate, Céliane cu Netatmo, Living Now cu Netatmo și Dooxie cu Netatmo. Experiențele combinate ale Legrand și Netatmo în IoT vor permite accelerarea dezvoltării ofertelor noastre de soluții interconectate cu valoare adăugată mare în utilizare".

Fred Potter, fondatorul și CEO Netatmo, a adăugat: "Achiziționarea Netatmo de către Legrand va permite caselor inteligente să devină o realitate obișnuită, scopul



nostru fiind acela de a vedea soluțiile noastre implementate și folosite de cât mai mulți oameni. Echipele noastre vor continua să dezvolte produse noi și să actualizeze produsele existente cu același profesionalism și preocupare, oferind utilizatorilor noștri cele mai bune experiențe în domeniul caselor inteligente."

www.legrand.ro; www.legrand.com

Eliot este programul lansat de Legrand în 2015 pentru a susține dezvoltarea accelerată a Internet of Things în portofoliul său de soluții. Ca rezultat al strategiei Grupului pentru inovație, programul Eliot urmărește să dezvolte soluții interconectate cu beneficii pe termen lung pentru utilizatorii finali, precum și pentru profesioniști.



www.legrand.com/EN/eliot-program_13238.html

iX 2.40 SP1 – Aplicațiile EXTER/E1000 duse la următorul nivel

Echipa Kreatron Automation

Beijer Electronics sunt mândri să prezinte versiunea software iX HMI 2.40 SP1 oferind un instrument de conversie puternic pentru upgradarea aplicațiilor EXTER/E1000 la iX și la seria modernă X2 de panouri operator, împreună cu alte îmbunătățiri.

Panourile operator EXTER/E1000 au ajuns la final de serie iar odată cu lansarea lui iX 2.40 SP1 noi ajutăm clienții să-și stabilească o strategie de succes în ceea ce privește securizarea aplicațiilor create în Information Designer și E-Designer. Puternicul instrument de conversie al lui iX permite clienților să-și refolosească aplicațiile în cea mai mare măsură în iX Developer și pe panourile operator X2 moderne, cu cele mai bune rezultate și efort minim.

Instrumentul de conversie din iX 2.40 SP1 suportă:

- Opțiunea raport de redimensionare & aspect îți permite să alegi dacă o aplicație ar trebui scalată și raportul păstrat.

- Funcția key templates permite unui panou X2 să aibă o interfață pentru utilizator la fel ca cea de pe un panou cu taste dar realizată pe un panou touch. Template-urile function key adaugă automat obiecte pentru navigarea/controlul aplicației și emulează tastele cu funcții, LED-uri și segmente de text.

- Toate obiectele din interfață acum pot fi convertite direct în iX Developer eliminând necesitatea de a le mai adăuga ulterior manual.

- Jurnalele de mesaje oferă o vedere de ansamblu clară a stadiului conversiei.

- Registrele de index sunt transferate și convertite automat pentru iX Developer.

- Tipurile de date sunt transferate și convertite automat pentru iX Developer.

- Tipurile de date scalate ale tag-urilor INT scalate sunt transferate și convertite automat pentru iX Developer cu setările inițiale.

- Tag-urile INT sunt transferate și convertite automat pentru iX Developer.

- Macros-uri function key sunt transferate și convertite automat pentru iX Developer.

Alte îmbunătățiri din iX 2.40 SP1:

- Back-up al bazei de date și acțiuni de restabilire îmbunătățite.

- Consolidarea a patru acțiuni de



back-up al bazei de date și gruparea lor într-una singură, mai ușor de utilizat

- .NET Framework a fost updatat la versiunea 4.7.2

Seria BoX2. Conectivitate și funcții inteligente

Seria BoX2 de convertoare de protocol, gateway-uri IoT și controllere edge ce combină conectivitatea inteligentă cu funcțiile smart.

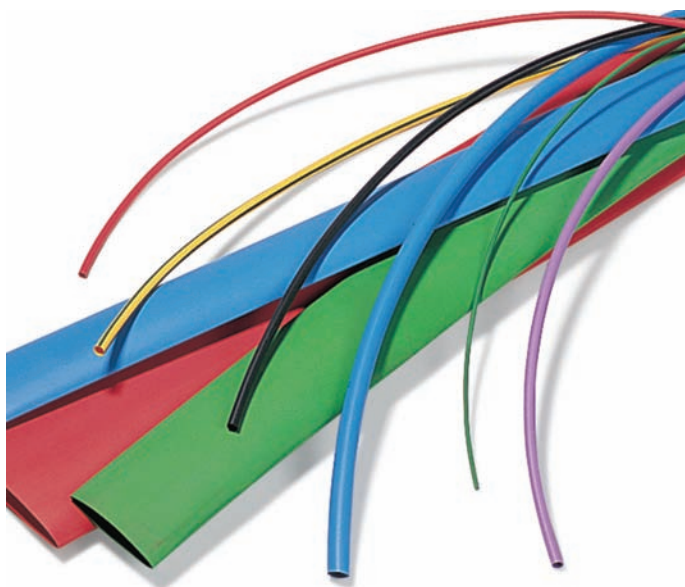
BoX2 rezolvă problema găsirii de căi smart de a accesa date și face legătura între lumea automatizărilor industriale și IT. De asemenea, face informația de la nivel industrial mai ușor accesibilă într-un mediu de date structurat bazat pe cloud. BoX2 facilitează schimbul de date și transferă în siguranță datele către cloud pentru acces de la distanță și analiză. BoX2 permite crearea de soluții mobile și adăugarea de control local prin cloud pentru a lua măsuri de corecție în ceea ce privește echipamentele.

BoX2 este configurat cu funcții smart gata-de-utilizare pentru a gestiona orice scenariu pentru care optați.



Tub termocontractabil pentru orice situație

Dacă sunteți în căutarea unei soluții de tuburi termocontractabile, care se potrivește exact nevoilor dvs., HellermannTyton are probabil produsul potrivit pentru dvs. Oferim o gamă largă de tuburi termocontractabile. De la tub cu peretele subțire la tub cu perete gros, fără adeziv sau cu adeziv interior. Portofoliul de tuburi termocontractabile este în mod ideal completat de forme turnate și tuburi necontractabile.



În funcție de cerințele diferite ale clienților, de exemplu, pentru a fi utilizate în industria aerospațială sau în sectorul transportului feroviar, tuburile noastre termocontractante se concentrează pe proprietățile de protecție împotriva incendiului sau pe alte specificații. Conform cerințelor stabilite, raportul de contracție, adică mărimea exactă la care tubul termocontractabil este capabil să se contracte, poate fi la fel de important în acest proces ca și



utilizarea materialelor halogene în fabricarea tuburilor termocontractabile. Fiecare bucată de tub termocontractabil trebuie să se potrivească domeniului său specific de lucru la cel mai înalt grad de precizie - de la producția în serie, de exemplu ca izolator pentru mânerul sculelor și până la manșoanele pentru cablurile subterane.

Mereu la îndemână – HIS

HIS este o gamă de tipuri de tuburi termocontractabile în cutii de distribuție. Gama este formată din tuburi HIS-3 și HIS-A (tuburi cu adeziv) cu raporturi de contracție 3:1. Cu raportul ideal de contracție de 3:1, aceste produse înlocuiesc multe soluții de tuburi de dimensiuni diferite, prin adaptabilitatea la orice cerință de termocontractare. Cutiile de dispensare la îndemână permit o depozitare adecvată, iar tubul poate rămâne fără praf chiar și după deschiderea unui pachet.



multifuncțional și cu auto-stingere – TCN20

TCN20 este potrivit pentru o gamă largă de aplicații, cum ar fi izolare electrică, protecția mecanică și gruparea cablurilor. Tubul de poliolefină de uz general, cu perete subțire, are un raport de contracție 2:1. TCN20 se auto-stinge conform UL224 VW-1, CSA. Ca ofertă specială, vindem acest tub în bucăți de 1 metru.

Robust deasupra și sub pământ – MA47

MA47 este un tub cu perete mediu, cu caracteristici robuste de izolare, care este disponibil și în piese de 1 metru. Cu o rată de contracție de 4:1, tubul termocontractabil este potrivit pentru aplicații supratere și subterane. De asemenea, în aplicații de joasă tensiune, MA47 protejează foarte bine îmbinările cablurilor. După termocontractare, protejează împotriva umidității și a altor efecte ale mediului.

Mai mult decât standard – SA47-LA

SA47-LA este un tub semi-rigid din poliolefină fără halogeni, cu adeziv interior. Are o rezistență excelentă la tracțiune și o reducere a tensionării. Suportul adeziv asigură o protecție excelentă la umiditate. Ideal pentru conexiunile electrice și îmbinările în automobile. Tubul este transparent și adezivul este negru. SA47-LA este special conceput cu mai puțin adeziv pentru conexiuni de cabluri.

www.HellermannTyton.com
email: officeRo@HellermannTyton.at.



Ghidul de finanțare a Programului privind instalarea sistemelor de panouri fotovoltaice pentru producerea de energie electrică

A fost aprobat prin Ordin de Ministru, Ghidul de finanțare a Programului privind instalarea sistemelor de panouri fotovoltaice pentru producerea de energie electrică, în vederea acoperirii necesarului de consum și livrării surplusului în rețeaua națională.

A fost publicat pe site-ul www.afm.ro, al Administrației Fondului de Mediu, aprobat prin Ordin de Ministru, Ghidul de finanțare a Programului privind instalarea sistemelor de panouri fotovoltaice pentru producerea de energie electrică, în vederea acoperirii necesarului de consum și livrării surplusului în rețeaua națională, pentru sistemele cu putere instalată de maxim 3 kW. Subvenția maximă acordată pe instalație este de 20000 lei.

Respectivul Ordin este publicat în Monitorul Oficial 1287 din 5 decembrie 2018 iar Ghidul poate fi consultat la adresa de internet:

https://www.afm.ro/main/programe/sisteme_fotovoltaiice/2018/ordin_1287-05_12_2018.pdf

Ghidul a fost așteptat cu mult interes de beneficiarii persoane fizice dar și de firmele de instalații menite să execute lucrările de construcție montaj ale sistemelor de panouri fotovoltaice. Există deci așteptări mari legate de acest Ghid, care ar trebui să determine o creștere a producției de energie din surse regenerabile-panouri fotovoltaice. Este de menționat că principalul obiectiv luat în considerare de Ghid și urmărit prin contorizare este reducerea emisiilor de bioxid de carbon, rezultată ca urmare a producerii de energie electrică nepoluantă prin panouri fotovoltaice. Ghidul a simplificat și procedurile necesare obținerii Avizului Tehnic de Racordare a instalației la rețea.



CITIES OF TOMORROW 26.03.2019

JW MARRIOTT GRAND HOTEL BUCHAREST

E timpul să gândim global și să acționăm local. Noi. Comunitatea.

Acțiuni

Invest in Jiu Valley

Nevoia: o mai bună coordonare la nivel local între instituțiile publice din zona Văii Jiului pentru reprezentarea în mod unitar a regiunii.

Soluția: înființarea unei entități colaborative public-private, Invest in Jiu Valley (<https://investinjiuvalley.com/>), formată din toți primarii zonei.

Rezultatul: octombrie 2018, prima participare la cel mai mare târg de investiții imobiliare din Europa, Expo Real, prezentându-și împreună oferta investițională și potențialul imens al amplasamentului.

Delegație în zona Bazinului Ruhr

Nevoia: training intensiv, schimb de experiență și analiza unor exemple de bune practici pentru autoritățile publice locale.

Soluția: septembrie 2018, delegație în zona Bazinului Ruhr pentru primarii interesați din România, organizată de AHK România.

Rezultatul: informații și know-how pe tema reconversiei și revitalizării urbane, pentru a fi transpuse în orașele de proveniență.

Grup de lucru Dreptul Construcțiilor

Nevoia: platformă comună și dialog între stakeholderii (arhitecți, avocați și experți) din domeniul construcțiilor/dreptului construcțiilor.

Soluția: 2017, înființarea de către AHK România a grupului de lucru Dreptul Construcțiilor.

Rezultatul: discuții regulate pe teme de actualitate, invitarea de către autoritățile relevante la consultările dedicate modificărilor legislative.

Ce au aceste trei proiecte în comun? Comunități active și Cities of Tomorrow.

Din acest motiv, această ediție a conferinței Cities of Tomorrow își concentrează atenția asupra comunităților, îndeamnă la gândire globală și încurajează acțiunea locală.

Mai multa experiență, aceeași motivație

Cities of Tomorrow, eveniment aflat deja la a 7-a ediție, și-a consolidat poziția de eveniment de top pentru mediul de business, arhitectură și administrație. Experiența noastră și know-how-ul acumulate pe perioada mai multor ani de activitate cu și în piața română și cea germană, reprezintă baza structurii evenimentului, a temelor selectate și a proiectelor promovate. Scopul nostru comun este să contribuim la competitivitatea României și să punem bazele pentru dezvoltare sustenabilă și soluții inteligente. Astfel încurajăm colaborarea și dialogul între toți actorii implicați ca mijloc spre o țară mai atractivă și mai modernă.

World Café

Ediția aceasta continuă conceptul de World Café, concept ce permite participanților o implicare mai mare în discuții interactive și identificarea de probleme și soluții. Concluziile și insight-urile valoroase rezultate în urma celor 8 mese rotunde vor reprezenta fundamentul pentru acțiuni viitoare.

Teme

Eficiența energetică & management energetic
Finanțare & fonduri UE
Guvernanța orașelor/Digitalizare
Platforma de informare urbană
Mobilitate
Dreptul construcțiilor
Reconversie & revitalizare
Economie circulară
Turism

Marketplace

Evenimentul va găzdui market place-ul deja cunoscut, organizat în foyer-ul hotelului. Aici, sponsorii vor avea ocazia să își prezinte soluțiile și tehnologiile destinate modernizării și eficientizării



orașelor și regiunilor, alături de reprezentanți ai autorităților locale (Agenții pentru Dezvoltare Regională, Consilii Județene, primării) și ai comunităților, ce vor veni să-și prezinte proiecte concrete pe care le doresc realizate și unde caută sprijinul actorilor privați.

ADĂUGĂM O nouă dimensiune

În acest an ne dorim să completăm conceptul evenimentului cu o nouă dimensiune: societatea civilă. Dialogul între autoritățile publice și mediul de business este important, dar implicarea societății civile este cel puțin la fel de necesară. Din acest motiv considerăm că elementul cheie pentru dezvoltarea sustenabilă este TRIALOGUL. Mai mult decât atât, ne vom concentra pe rolul comunităților în dezvoltarea unui oraș, a unei regiuni – a unei țări.

Funcționalitatea unei comunități nu este determinată exclusiv de dinamica sa interioară, ci mai cu seamă de colaborarea cu alte comunități. Felul în care înțelegem să acționăm ca o comunitate, să avem o voce unitară și să ne implicăm în mod constant, ne definește viitorul.

Cities of Tomorrow #7 va găzdui un concurs de pitching!

9 participanți, 3 categorii: administrație publică, societate civilă și mediul de business.

1 juriu: reprezentant al autorității centrale și locale, arhitect/urbanist, ONG, jurnalist, expert internațional.

Ne orientăm atenția spre proiecte de dezvoltare urbană, exemple de bune practici și soluții pentru orașe inteligente în România, care să fie prezentate cât mai convingător posibil în timpul unui pitch de 5 minute. Acesta va fi evaluat de juriu, iar câștigătorii fiecărei categorii vor primi premii pentru încurajarea dezvoltării viitoare a proiectelor lor.

Pitch-uri: Comunități în trialog

“Oamenii, nu casele, fac orașul.” (Pericle 495 - 429 î. Hr.; general, orator și om de stat atenian)

În acest an ne dorim să completăm conceptul evenimentului cu o nouă dimensiune: societatea civilă. Dialogul între autoritățile publice și mediul de business este important, dar implicarea societății civile este cel puțin la fel de necesară. Din acest motiv considerăm că elementul cheie pentru dezvoltarea sustenabilă este TRIALOGUL. Mai mult decât atât, ne vom concentra pe rolul comunităților în dezvoltarea unui oraș, unei regiuni – a unei țări. Funcționalitatea unei comunități nu este determinată exclusiv de dinamica sa interioară, ci mai cu seamă de colaborarea cu alte comunități. Felul în care înțelegem să acționăm ca o comunitate, să avem o voce unitară și să ne implicăm în mod constant, ne definește viitorul.



Acasă



Parteneri



Produse/Servicii



Comercial



Financiar



Proiecte



Agenda



Documente

a:nor[®]



Aplicații online și cloud pentru antreprenori

Crește profitul, optimizează activitatea, reduce riscurile cu soluțiile pentru antreprenori **a:nor**.

Soluțiile software de care ai nevoie pentru a crește vânzările, clienții, încasările, produsele, serviciile și furnizorii tăi.

antreprenor : aplicații : cloud

anor.ro





Intersec Forum: Informații pentru planificatorii și contractorii sistemelor de securitate conectate.
Sursa: Messe Frankfurt GmbH / Sandra Gätke 2018

Intersec Forum 2019

Clădirile interconectate și Tehnica de Securitate la ISH

O discuție despre conectarea eficientă a diverselor tehnologii ale clădirilor și tehnica de securitate a sistemului este esențială atunci când vine vorba de viitorul construcțiilor, al energiei și al tehnologiilor de climatizare. Conferința pentru tehnologia de securitate conectată, Intersec Forum, se va desfășura anul viitor, împreună cu cel mai mare târg comercial din lume pentru HVAC și apă, ISH Frankfurt. În 12 și 13 martie 2019, Conferințele derulate în cadrul Forumului Intersec se vor concentra pe aspectele actuale ale securității conectate pentru clădirile viitorului, cu aproximativ 30 de vorbitori ce vor conferenția pe cele 4 teme principale:

- Protecția împotriva incendiilor: detectarea timpurie și alarmarea;
- Cybersecurity: conectivitate și modele de afaceri noi;
- Securitatea în planificare: BIM (Building Information Modelling) pentru servicii de construcții și instalații tehnice;
- Interoperabilitate semantică: platforme și protocoale.

Subiectele Forumului Intersec sunt strâns legate de provocările pentru proiectanți și contractori pentru lucrări de instalații și sisteme de Securitate pentru clădiri. *"Astfel, conferința anuală pentru tehnologia de securitate conectată, Intersec Forum completează ISH perfect. Cel mai important târg comercial din lume din domeniul instalațiilor pentru clădiri, oferă participanților nu doar conferințe de mare valoare dar și ocazia de a-și actualiza cunoștințele de specialitate din domeniu"*, afirmă dl. Wolfgang Marzin, președinte și director executiv (CEO) al Messe Frankfurt.

În 2019 se va desfășura cea de-a patra ediție a Forumului Intersec, care are loc alternativ, fie cu târgul

ISH în anii pari, fie cu târgul Light + Building pentru iluminat și tehnologia clădirilor în anii impari. Intersec este organizat în cooperare strânsă cu Asociația germană a Producătorilor de Echipament Electrotehnic și Electronic (Zentralverband Elektrotechnik und Elektronikindustrie e.V. - ZVEI).

"Tehnologia de securitate în clădiri - fie comercială sau privată - se concentrează din ce în ce mai mult pe digitalizare și conectivitate. Cybersecurity joacă un rol central aici. Industria de electronică și electrotehnică se vede nu numai ca un furnizor de tehnologii, ci și ca un furnizor de tehnologii și partener competent pentru utilizatori și politicieni. Forumul Intersec este o platformă importantă pentru discutarea condițiilor-cadru și a inovațiilor în tehnologia de construcție cu planificatori, instalatori și alți experți pe toate aspectele clădirilor", spune Uwe Bartmann, președintele ZVEI și Șeful diviziei Tehnologii de Construcții de la Siemens. Programul Conferințelor Intersec va fi publicat la începutul lunii ianuarie 2019. Forumul Intersec va avea loc în a doua și a treia zi (marți și miercuri) a ISH, cel mai important târg comercial pentru HVAC + apă din lume. Participarea la Conferințele Intersec este permisă pe baza biletului de intrare la ISH.

Informații suplimentare găsiți la:
www.safety-security.messefrankfurt.com

Mai multe informații, comunicate de presă și imagini despre Forumul Intersec pot fi găsite pe Internet la:

www.intersec-forum.com
www.intersec-forum.com/photos
www.ish.messefrankfurt.com



ABB pune în funcțiune primele stații electrice digitale din Italia

Tehnologia bazată pe ABB Ability™ crește eficiența și permite aprovizionarea cu energie eoliană curată

ABB a pus în funcțiune două stații electrice digitale situate în Tolve și Vaglio, parte a regiunii Basilicata din sudul Italiei. Stațiile vor integra și transmite energia electrică generată de parcurile eoliene locale, locuințelor și întreprinderilor din regiune și vor contribui la atingerea obiectivului Italiei ca până în anul 2030 să atingă 28% din necesarul său de energie prin intermediul surselor regenerabile.

Elementele cheie ale stațiilor electrice digitale includ sistemele de automatizare și control realizate pe baza ABB Ability™, echipamentele de protecție inteligente, transformatoarele cu senzori, celulele digitale și sistemele avansate de comunicații. De asemenea, ABB a semnat un contract de service pe 20 de ani pentru a veni în sprijinul operațiunilor noii stații electrice digitale din Vaglio. Această soluție include monitorizarea online 24/7 prin intermediul centrelor de control de la distanță, aflate la Genova, Sesto San Giovanni și Santa Palomba.

Stațiile electrice digitale reprezintă elemente cheie în infrastructura rețelei electrice care facilitează transportul și distribuția eficientă și fiabilă a energiei electrice. Ele controlează și protejează fluxurile de energie, conectează centralele electrice la rețea și asigură legătura dintre rețelele de transport și distribuție și consumatorii finali.

Componentele digitale cheie îmbunătățesc controlul și fiabilitatea în timp ce optimizează costurile de operare. De asemenea, permit comunicații interoperabile prin cabluri Ethernet în locul cablurilor de cupru și reduc cerințele de spațiu. Digitalizarea oferă, de asemenea, capabilități de monitorizare la distanță și îmbunătățește semnificativ vizibilitatea sistemelor instalate. Aceasta ajută la colectarea de date importante care permit operatorilor din centrele de control să primească informații în timp real, pentru a optimiza operațiile și a preveni eșecurile.

Energia eoliană generată în regiunea Basilicata din sudul Italiei furnizează mai mult de jumătate din cererea totală de energie regională. Regiunea este bine cunoscută pentru orașul său preistoric Matera, care este una dintre cele mai vechi zone locuite ale lumii și a fost desemnat drept capitala europeană a culturii 2019.

"Aceste stații electrice digitale de pionierat vor contribui la furnizarea de energie eoliană curată pentru milioane de oameni într-o regiune istorică deschisă către viitor", a declarat Claudio Facchin, președintele diviziei de Rețele Electrice a ABB. "Aceste proiecte reprezintă un alt exemplu al modului în care digitalizarea joacă un rol cheie în modelarea sistemelor energetice și reafirmă poziția ABB ca și partener de alegere pentru a permite o rețea electrică mai puternică, mai inteligentă și mai ecologică".

Stația electrică digitală din Vaglio a fost pusă în funcțiune pentru Lucania Wind Energy Srl iar cea de la Opello Lucano a fost pusă în funcțiune pentru Tolve Wind Holding Srl desfășurată în colaborare cu Compania italiană de Inginerie, Achiziții și Contractare (EPC), PLC Service Srl.

ABB (ABBN: SIX Swiss Ex) este lider în tehnologia de pionierat în domeniile rețelelor energetice, produselor electrice și energetice, automatizării industriale, robotică și mișcare, deservind clienți din domeniile utilităților, industriei, transporturilor și infrastructurii la nivel global. Continuând istoria de peste 130 de ani de inovație, ABB scrie astăzi viitorul digitalizării industriale, având două propuneri de valoare clare: aducerea energiei electrice de la orice centrală electrică, spre orice priză și automatizarea industrială, pornind de la resurse naturale, până la produse finite. Ca și partener de titlu al Formulei E, clasa internațională de motosport FIA complet electric, ABB împinge limitele mobilității electrice pentru a contribui la un viitor durabil. ABB operează în peste 100 de țări, având aproximativ 147.000 de angajați.

www.abb.com



- Germanii consideră că inteligența artificială va aduce beneficii uriașe în ceea ce privește mobilitatea și producția;
- Una din două persoane ar fi dispusă să lucreze cu un robot;
- Michael Bolle: „Oamenii vor controla inteligența artificială”;
- Bosch anunță un premiu pentru cercetătorii tineri.

Inteligența artificială: Germanii nu văd un motiv să se teamă de colegi roboți

Bosch prezintă rezultatele unui sondaj la o conferință despre inteligența artificială

Acasă, în trafic sau la locul de muncă, inteligența artificială (IA) va transforma lumea. Acest viitor nu este prea îndepărtat. Smartphone-urile sunt deja dotate cu asistenți inteligenți controlați prin comenzi vocale, iar doctorii folosesc IA pentru a diagnostica afecțiunile medicale. Însă, chiar dacă sistemele inteligente sunt deja folosite, majoritatea germanilor (85%) tot nu au o idee clară despre scopurile în care IA este folosită în prezent. Aproape același lucru se poate spune și despre cât înțelege publicul ce este IA. Deși majoritatea respondenților, 82%, cunosc termenul „inteligență artificială”, peste jumătate dintre aceștia (53%) au doar o idee vagă despre ceea ce înseamnă. Acestea sunt rezultatele unui sondaj reprezentativ efectuat de Bosch și de institutul de cercetare a pieței Innofact înainte de simpozionul privind IA, AI CON, organizat în Renningen, în apropiere de Stuttgart. Vorbind despre AI CON, unde peste 200 de experți au discutat despre oportunitățile și provocările IA, dr. Michael Bolle, directorul diviziei digitale și tehnologice în cadrul Bosch, afirmă: „Cu cât sistemele inteligente ne modelează mai mult viața cotidiană, cu atât mai important este să prezentăm oamenilor beneficiile acestor sisteme și astfel să încurajăm acceptarea acestei tehnologii cheie. Trebuie să transmitem mesajul că oamenii vor controla IA”.

Fără teamă de roboți

Un exemplu despre beneficiile aduse oamenilor de IA este conducerea automatizată. Bosch depune eforturi pentru ca transportul rutier să se desfășoare fără emisii,

fără accidente și fără stres. Deoarece în prezent 9 din 10 accidente sunt atribuite erorilor umane, tehnologia inteligentă ar putea folosi IA în primul rând pentru a preveni producerea acestor accidente. Producția conectată este un alt domeniu reprezentativ pentru IA. Într-o fabrică inteligentă, oamenii și mașinile colaborează ca o echipă inteligentă. Roboții vor scuti oamenii de sarcinile dificile și periculoase și vor învăța din experiență. Acest lucru va duce la reducerea volumului de muncă pentru oameni. Sondajul Bosch a relevat faptul că un număr mare de germani consideră că ar putea accepta o astfel de situație. Două treimi dintre respondenți, 67%, consideră că producția și mobilitatea vor avea câștiguri enorme de pe urma inteligenței artificiale. Respondenții afirmă că sunt deschiși să lucreze cu un robot dacă acesta va prelua sarcinile de rutină. Jumătate dintre respondenți și-ar putea imagina o astfel de situație și și-ar dedica timpul liber astfel obținut activităților sociale sau creative. Opiniile privind utilizarea IA variază în funcție de vârstă, persoanele între 18 și 29 de ani fiind grupul care vede aplicațiile IA ca fiind potențial utile pentru smartphone-uri și gospodării.

Investigarea inteligenței artificiale sigure, robuste și explicabile

Bosch a înființat Centrul Bosch pentru Inteligență Artificială sau BCAI la începutul anului 2017 pentru a extinde competențele IA. O parte importantă a misiunii BCAI este să exploreze regulile în baza cărora mașinile



crea un ecosistem în vederea atingerii celui mai ridicat grad de calitate a cercetării în domeniul IA". Scopul Cyber Valley este de a transforma rezultatele cercetărilor în aplicații industriale pentru lumea reală cât mai rapid posibil, de a atrage cercetători înalt calificați din întreaga lume în Baden-Württemberg și de a instrui și păstra experți în IA.

Extinderea rețelei, intensificarea partajării cunoștințelor

BCAI și alianța de cercetare Cyber Valley a organizat AI CON pentru prima dată în acest an. Evenimentul a reunit experți de top din domeniul industriei și cercetării IA, pentru a explora posibilitățile și provocările inerente acestei tehnologii. La conferință au fost prezenți experții Bosch dr. Michael Bolle și dr. Christoph Peylo (directorul BCAI), profesorul Bernhard Schölkopf, autoritatea mondială a Institutului Max Planck în domeniul învățării automatizate, precum și vorbitori de la Universitatea Carnegie Mellon din Statele Unite, Universitatea ETH din Zürich, Elveția și din Austria, Israel și Marea Britanie.

Structura sondajului: Pentru acest studiu important comandat de Bosch, institutul de cercetare a pieței Innofact a intervievat 1.022 de persoane de pe teritoriul Germaniei, cu vârste cuprinse între 18 și 69 de ani. Sondajul a fost realizat în octombrie 2018.

Învăță și ce concluzii trag din aceste lecții. Pentru a promova talentele tinere în acest domeniu, Bosch va acorda anul viitor pentru prima dată Premiul Bosch pentru Tinerii Cercetători în domeniul IA, împreună cu suma de 50.000 de euro. „Cercetăm inteligența artificială sigură, robustă și care poate fi explicată. IA va amplifica abilitățile oamenilor”, afirmă profesorul Thomas Kropf, președintele diviziei Bosch pentru cercetare și inginerie avansată. Spre sfârșitul anului 2016, Bosch și-a unit forțele cu parteneri din domeniul științei, afacerilor și din guvern pentru a înființa Cyber Valley și a stimula cercetarea în domeniul inteligenței artificiale. Vorbind în cadrul AI CON, profesorul Bernhard Schölkopf, directorul Institutului Max Planck pentru Sisteme Inteligente din Tübingen, a afirmat: „Știința și industria colaborează în Cyber Valley pentru a

AMPER Brno, Cehia, 19 - 22 martie 2019. Târg internațional de electrotehnică și electronică

Anul viitor se va desfășura la Brno, capitala Moraviei, binecunoscuta expoziție internațională Amper. Grupuri de produse expuse: control acces, actuatoare, sisteme de alarmă, antene, tehnologie de automatizare, baterii, tehnologie de construcție, cabluri, condensatori, circuite electrice, bobine, conductori, contacte electrice și electronice, sisteme de comandă, componente electronice, ventilatoare, fibră optică, pile de combustie, generatoare electrice, pompe de căldură, sisteme de identificare, instrumente, lasere, echipamente de iluminat, energie electrică, sisteme radio, relee, rezistențe, semiconductori, senzori, servomotoare, motoare electrice miniaturale, prize, sisteme solare, comutatoare, aparatul ultraterminal, transformatoare.

Domenii de activitate: Automatizări, Acționări, Instalații pentru construcții, Tehnologie de comunicații, Electro-tehnică, Electronică.

<http://www.amper.cz/en.html>





EnOcean la CES 2019

EnOcean GmbH este dezvoltatorul și deținătorul patentului tehnologiei de alimentare fără fir, comercializate sub mărcile Dolphin și Easyfit. Cu sediul în Oberhaching, lângă München, compania produce și comercializează soluții de senzori fără fir auto-alimentate, pentru aplicații fără baterie, folosite în domeniul IoT, utilizate pentru automatizări de clădiri și industriale, pentru case inteligente și pentru controlul luminii cu LED. Produsele EnOcean se bazează pe convertoare de energie miniaturizate, pe o electronică de putere ultra-scăzută și pe o tehnologie radio robustă, dezvoltată pe baza unor standarde deschise cum sunt cum ar fi EnOcean, Zigbee și Bluetooth® Low Energy (BLE). Marii producători din domeniu s-au bazat pe modulele wireless EnOcean pentru soluțiile de sistem pentru ultimii 15 ani și au instalat produsele EnOcean în mai multe sute de mii de clădiri din întreaga lume. Mai mulți fabricanți de echipament electric integrează în propriile produse tehnologia dezvoltată și brevetată de EnOcean care a devenit în 2012 și obiectul standardului ISO/IEC 14543-3-10. EnOcean are în prezent și suportul unei asociații, EnOcean Alliance, care sprijină dezvoltarea produselor ce folosesc această tehnologie. Soluțiile sunt utilizate în automatizarea clădirilor, case inteligente, sisteme de control al luminilor cu LED-uri precum și aplicații industriale.

La CES 2019 (Consumer Electronic Show) din Las Vegas (8-11 ianuarie 2019), EnOcean, lider mondial în tehnologia de alimentare wireless, lansează un nou senzor în infraroșu pentru detecția prezenței persoanelor, alimentat cu energie solară. Senzorul este montat pe tavan și comunică cu sistemul de control al iluminării prin tehnologia Bluetooth® Low Energy (BLE). Acesta va fi primul senzor de prezență conectat prin Bluetooth® și auto-alimentat de pe piață, care integrează tehnologia de încărcare EnOcean, oferind cea mai bună experiență a clienților prin faptul că este lipsit de întreținere, poziționată liber, extrem de flexibil și ușor de instalat.

Noul senzor, într-un design mic și funcțional al carcasei, se va adăuga la portofoliul EnOcean Easyfit de switch-uri Bluetooth® fără baterie și va sprijini perfect strategia companiei de a furniza cu ușurință date prețioase pentru digitalizarea clădirilor, folosind sistemele de iluminare cu control LED. Vizitatorii CES pot experimenta soluțiile Easyfit Bluetooth® ale EnOcean la standul firmei. Noul senzor va fi disponibil pe piață începând din ianuarie 2019.

"Adăugând senzorul de ocupare cu energie solară în portofoliul nostru EnOcean Easyfit Bluetooth®, dovedim încă o dată posibilitățile extinse ale tehnologiei noastre de recoltare a energiei pentru a comunica fără fir cu mediul înconjurător", spune Andreas Schneider, CEO al EnOcean GmbH. "În același timp, senzorul de ocupare Bluetooth® auto-alimentat va satisface cererea tot mai mare de piață pentru controlul wireless bazat pe Bluetooth®, care utilizează sistemele de iluminare ca o rețea de date pentru servicii de clădiri inteligente pe ruta către IoT. Partenerii noștri Bluetooth® vor beneficia de un portofoliu complet de soluții de reîncărcare cu energie folosind soluția plug & play, care se pot integra cu ușurință în sistemele lor de iluminat Bluetooth®, oferind instalatorilor soluția gata de



utilizare cea mai flexibilă – alimentat wireless".

Detectarea autonomiei și a intensității luminii

Noul senzor Easyfit (EMDCB) alimentat wireless utilizează un senzor pasiv în infraroșu (PIR) pentru a detecta mișcarea și integrează celulele solare mici pentru utilizarea luminii ambientale. Aceste celule solare generează energia pentru funcționarea senzorului cu alimentare proprie și fără întreținere. Un element stochează energia înmagazinată pentru a fi folosită o perioadă de timp în care nu există o lumină disponibilă, asigurând astfel funcționarea neîntreruptă. Pe lângă detectarea ocupării, noul senzor Bluetooth® integrează un senzor de lumină care permite controlul nivelului luminii pe baza intensității luminoase reale. La fel ca switch-urile Easyfit fără acumulatori, senzorul are de asemenea o interfață Near Field Communication (NFC) care poate fi ușor integrată și pusă în funcțiune pentru sistemele de control al iluminării printr-un cititor NFC, un smartphone sau o tabletă.



Autentificare telegramă securizată

În plus, EMDCB oferă mecanisme avansate de securitate pentru comunicațiile de date protejate. Algoritmul senzorului utilizează autentificarea AES 128 bazată pe cheia de securitate aleatorie unică pentru a genera o semnătură de 32 biți transmisă ca parte a telegrammei radio. Prin urmare, toate telegrammele radio transmise sunt autentificate prin AES 128 pentru a asigura integritatea și autenticitatea datelor.

Datele pentru controlul inteligent al iluminării Bluetooth®

Cu senzorul de ocupare pentru sistemele Bluetooth®, alimentat wireless, EnOcean va oferi o soluție completă de control pentru sistemele de iluminare Bluetooth®, unică pe plan mondial, permițând partenerilor săi Bluetooth® să pătrundă rapid pe orice piață. Pe lângă întrerupătoarele Easyfit fără baterie care permit controlul direct al luminilor cu LED-uri, senzorul PIR va permite o logică de control mai complexă, furnizând date despre ocuparea camerei și intensitatea luminii prin Bluetooth®. Aceste date pun bazele unor servicii inteligente, cum ar fi controlul iluminării bazat pe necesități sau managementul ocupării camerei, făcând ca sistemele de iluminare cu LED-uri să fie o parte integrantă a clădirilor inteligente în rețea. Într-o etapă ulterioară, EnOcean va extinde portofoliul său Easyfit de senzori Bluetooth® alimentați wireless pentru a furniza date suplimentare privind clădirile, cum ar fi temperatura și umiditatea, pentru un control mai inteligent. EnOcean va prezenta prototipuri ale acestor dispozitive la CES.

Întrerupătoare wireless Easyfit Bluetooth®

Noul senzor EMDCB se va adăuga la comutatoarele Easyfit wireless ale EnOcean pentru sistemele de iluminare Bluetooth®. Întrerupătoarele Easyfit sunt wireless, obținând energia doar prin apăsarea unui buton. Prin urmare, acestea nu necesită întreținere, pot fi poziționate liber și permit un control flexibil, precum și o utilizare intuitivă. Comutatoarele automate pot fi comandate prin Near Field Communication (NFC) pentru a permite realizarea de scenarii și efectele de iluminare simple sau complexe și pentru a permite instalarea ușoară și flexibilă a aplicațiilor de iluminat. Întrerupătoarele Easyfit Bluetooth® sunt utilizate în sute de soluții de iluminat, oferind control automat pentru sistemele de iluminare Bluetooth® la 2,4 GHz. Partenerii Bluetooth® ai EnOcean includ Aruba - companie a Hewlett Packard Enterprise, Casambi, Fulham, Helvar, Feilo Sylvania, Silvair, Vossloh-Schwabe Lighting Solutions, Wirepas și Xicato.

În plus față de portofoliul Easyfit Bluetooth®, EnOcean va expune întrerupătoare și senzori wireless bazați pe standardele wireless ale EnOcean (ISO / IEC 14543-3-1X) și Zigbee 2.4 GHz, toate cu tehnologie integrată de încărcare cu energie EnOcean.

Partenerii și clienții EnOcean prezenți la CES sunt Philips Lighting BV, Nordic Semiconductor, Engie, Nodon de Altyor, Hager, Avidsen, Alianța inteligentă a clădirilor și Alianța EnOcean.

Pentru mai multe informații, vizitați
www.enocean.com

ISH 2019 - pleadoarie pentru un aer curat

Importanța aerului la ISH: calitatea aerului respirat scade

Oamenii petrec mai mult de 80% din timp în spații închise, incinte sau camere închise – fie acasă, fie la locul de muncă, sau într-o sală de fitness, de cinema, într-un restaurant sau în alte instituții. În toate aceste locuri, calitatea aerului este importantă pentru sănătate și confort. Care sunt factorii care oferă o bună calitate a aerului din interior? De ce depinde această calitate? Și cum poate fi ea asigurată și garantată?

Dacă spațiile de locuit nu au aerul cu concentrații ridicate de substanțe periculoase, cum ar fi, de exemplu, cele degajate în procesele de fabricație, atunci contaminantul crucial care trebuie luat în considerare la determinarea calității aerului este conținutul de CO₂. Multe studii au arătat că la concentrații în aer ambiental de peste 1.500 ppm de CO₂ capacitatea oamenilor de a se concentra se diminuează semnificativ. Deoarece oamenii elimină în jur de 20 de litri de CO₂ în atmosfera ambientală în fiecare oră, pur și simplu prin respirație, în lipsa reîmprospătării aerului încăperilor, sunt atinse valori semnificativ mai mari în saloane, locuri de muncă și săli de clasă. În ceea ce privește reglementarea locului de muncă conform normei ASR 3.6, asiguratorii germani recomandă angajatorilor ca, pentru a exclude orice posibilitate de deteriorare a sănătății, nivelurile de concentrație a CO₂ să fie menținute permanent sub 1000 ppm. Acest lucru este recomandat și în diverse standarde și ghiduri.

Pe lângă CO₂, există și alte substanțe care poluează și aerul din interior și, prin urmare, aerul pe care îl respirăm: de exemplu, emanațiile din materialele de construcție și mobilierul interior, cum ar fi adevizii și covoarele. Aceste alte substanțe ar trebui, prin urmare, să fie eliminate și din zonele interioare.

Echipamente și instalații pentru calitatea aerului interior: la revedere la poluanți

Fără îndoială, în multe cazuri, o calitate satisfăcătoare a aerului din interior poate fi realizată simplu și rapid doar prin deschiderea unei ferestre; dar aceasta nu este niciodată o soluție permanentă. Influxul de aer rece în timpul iernii sau aerul cald în timpul verii ruinează balanța energetică a clădirii. În plus, deschiderea ferestrei în multe locații din centrul orașului nu este o opțiune bună, din cauza zgomotului sau a aerului exterior de proastă calitate. O soluție permanentă pentru asigurarea unei bune calități a aerului este oferită numai de tehnologia de tratare a aerului - cu alte cuvinte, sistemele de ventilație adecvate locuințelor și locurilor de muncă. Pentru astfel de sisteme, volumul necesar de aer extern necesar nivelului adecvat al calității aerului din interior este calculat exact, ținând cont de numărul de persoane și de suprafață. Acest aer este apoi procesat în unitatea de ventilație pentru a îndepărta particulele, praful, polenul și alți



poluanți. Acesta este filtrat și apoi distribuit în încăperile din clădire prin canalele de ventilație. În același timp, aerul vechi este scos din încăperi. Reînnoirea constantă a aerului conduce la un aer permanent, de bună calitate, impecabil de curat - și fără a fi nevoie de întreruperile necesare deschiderii ferestrelor.

Astfel de soluții tehnologice pentru asigurarea calității aerului din interior oferă și alte beneficii în plus: în funcție de cererea de încălzire sau răcire, aerul extern care este aspirat în sistemul de climatizare poate fi răcit, încălzit, umidificat astfel încât să ofere o temperatură și un mediu confortabil pentru oamenii din interiorul clădirii. Toate unitățile de ventilație sunt echipate cu sisteme de recuperare a căldurii, capabile să salveze până la 90% din energia termică din aerul evacuat. Cu aceasta se încălzește sau se răcește aerul de admisie. Acest sistem de recuperare a căldurii economisește cantități semnificative de energie pentru încălzire și răcire.

Aceste progrese esențiale în tehnologiile de refrigerare, climatizare și ventilație pot fi experimentate în premieră la ISH și reprezintă o caracteristică centrală a zonei energetice. Cu peste 2.400 de expozanți, ISH este cea mai mare expoziție din lume dedicată apei și energiei. Va avea loc între 11 și 15 martie 2019 la Frankfurt pe Main, cu o nouă calendar (de luni până vineri). Atât liderii de piață germani și internaționali, cât și companiile de vârf ale tehnologiei se vor concentra pe subiecte precum calitatea aerului din interior, tehnologia de încălzire digitală și IoT în ceea ce privește automatizarea clădirilor. În același timp, ISH se va concentra asupra numeroaselor inovații care contribuie la conservarea resurselor naturale. ISH este, de altfel, cel mai mare showroom din lume pentru concepte de baie moderne și soluții durabile, pe termen lung în domeniul salubrității.

În 2019, ISH va beneficia de o nouă structură pentru spațiile expoziționale. Clusterelor tematice rezultate vor crea sinergii valoroase și vor consolida comunicarea între factorii de decizie și actorii din sector.

www.ish.messefrankfurt.com/facebook
www.ish.messefrankfurt.com/twitter
www.ish.messefrankfurt.com/googleplus
www.ish.messefrankfurt.com/youtube

Primăria București va sprijini financiar cu 10000 lei (2150 euro) 500 de firme care vor monta stații de încărcare pentru vehicule electrice

Consiliul General al Municipiului București a adoptat în ședința din 12 decembrie a.c. o hotărâre prin care agenții economici din Capitală sunt stimulați să instaleze stații de încărcare pentru mașini electrice.

Consiliul a aprobat "Programul de stimulare a înființării stațiilor de încărcare rapidă pentru vehicule electrice și electrice hibrid plug-in, prin acordarea de vouchere", scopul fiind îmbunătățirea calității aerului din București, după cum se arată în proiectul postat pe site-ul Primăriei. În 2019, în acest scop Primăria va acorda 500 de vouchere în valoare de 10.000 de lei fiecare, firmelor care montează astfel de stații, iar în program se pot înscrie persoane juridice/fizice, deținători de spații comerciale/unități de cazare/spații de birouri/stații de distribuție carburanți. Programul se va desfășura pe baza unui regulament ce va fi elaborat de Direcția de Mediu, Direcția Transporturi, Direcția Juridică și Direcția Economică a Primăriei Generale și va fi aprobat prin dispoziție a Primarului General.

Achiziția unei stații este evaluată la un cost mediu de 4000 euro Primăria urmând deci să achite peste jumătate din acest cost (2150 euro). Condiția este ca parcare unde se vor instala stațiile să aibă minim 30 de locuri de parcare. De asemenea unitățile ce vor primi voucherele nu trebuie să aibă datorii la bugetul local. În 2018 se estimează că grație programului Rabla Plus se vor cumpăra la nivel național peste 1000 de autovehicule electrice.

http://www4.pmb.ro/wwwt/institutii/CGMB/sedinte/or dinea_de_zi/db/26_20181212.pdf



Alianța Europeană pentru Baterii va începe producția în 2020

Alianța Europeană pentru Baterii, structură asociativă formată de unii giganți din industria europeană cum ar fi Saft, Siemens, Solvay și Manz, creată în februarie a.c., urmează să lanseze în producție de serie o nouă generație de baterii litiu-ion la începutul anului 2020. Alianța speră că noul electrolit lichid de înaltă densitate de tip litu-ion ca și bateriile cu acumulatori solizi pe care le va produce, vor reprezenta o provocare pentru jucătorii asiatici - BYD din China și Samsung SDI din Coreea de Sud, care domină în prezent piața bateriilor electrice. De asemenea, Alianța a anunțat planurile pentru o altă generație de baterii litu-ion care să apară pe piață în 2022. "Nivelurile de performanță pentru bateriile pentru autovehicule electrice pe care le vizăm sunt mult superioare celor ale produselor de astăzi. Avem în vedere niveluri de performanță care sunt cu 50%

mai bune în ceea ce privește densitatea energetică", a declarat Jean-Baptiste Pernot, directorul de operațiuni al Saft. Nordvolt din Suedia, condus de un fost director executiv al firmei americane Tesla, are drept obiectiv construirea celei mai mari fabrici de baterii litu-ion din Europa, care să producă anual baterii cu o capacitate de stocare a energiei electrice de 32 de GWh până în 2023. "Piața europeană anuală a bateriilor până în anul 2025 va fi între 150 și 200 GWh - și probabil dublul acestei estimări în 2030 - în timp ce în prezent cea mai mare fabrică din lume produce anual aproximativ 20 GWh. Asta înseamnă că exista loc pentru mai mulți actori", a spus Pernot. Se estimează că valoarea pieței europene de baterii electrice auto va fi de 250 de miliarde de euro până în 2025, potrivit estimărilor analiștilor de piață.

ABB: Modelarea unui lider axat pe industriile digitale



Acțiuni fundamentale de concentrare, simplificare și conducere în industriile digitale având ca scop conferirea unei valori sporite pentru client și un profit crescut pentru acționari:

Concentrarea portofoliului asupra industriilor digitale prin vânzarea activelor diviziei Power Grids

- Vânzarea activelor diviziei Power Grids către Hitachi extinde parteneriatul existent și consolidează Power Grids în poziția de lider global în infrastructură, având acces sporit pe piețe și la finanțare;
- Valoare netă a business-ului de 11 miliarde dolari americani pentru 100% din Power Grids, echivalentul unui venit EBITA EV/op. multiplu de 11,2x;
- Cristalizarea valorii din transformarea Power Grids inclusiv dublarea marjei EBITA operațional din anul 2014;
- ABB va reține inițial 19,9 % din capitalul social al diviziei Power Grids separate pentru a asigura procesul de tranziție; opțiune de ieșire predefinită de 19,9% capital social la valoarea justă a pieței cu un preț minim la 90 % din Valoarea convenită a Întreprinderii, exercitabilă de ABB la trei ani după încheiere;
- Încheiere preconizată până în prima jumătate a anului 2020;
- ABB intenționează să păstreze 100% din profitul lichid net de 7,6-7,8 miliarde de dolari americani din vânzarea a 80,1% către acționari în mod rapid și eficient prin răscumpărarea acțiunilor sau printr-un mecanism similar.

Simplificarea modelului și structurii de afaceri

- Întreruperea structurii matriceale existente;
- Business-urile vor desfășura toate activitățile dedicate clienților, precum și funcțiile și teritoriile comerciale, promovând cultura de afaceri antreprenorială a ABB;
- Business-urile trebuie consolidate prin transferul unor resurse de top management cu experiență;
- Structurile existente la nivel național și regional, inclusiv rolurile Comitetului Executiv la nivel regional, vor fi eliminate după încheierea tranzacției;
- Activitățile corporative se vor axa pe strategia, portofoliul și gestionarea performanței Grupului, pe alocarea de capital, pe tehnologiile de bază și platforma ABB Ability™.

Modelarea a patru business-uri de vârf aliniate la modelele clienților

- Toate business-urile globale care se afla pe poziția #1 sau #2 din piețele cu o creștere atractivă:
 - Electrificare condusă de Tarak Mehta;
 - Automatizare industrială condusă de Peter Terwiesch;
 - Robotică și Automatizare Discretă, o combinație unică de B&R și Robotică, condusă de Sami Atiya;
 - Mișcare, care combină motoarele electrice și sis-

temele de propulsie din oferta de vârf a ABB pe piață, condusă de Morten Wierod, care va fi numit în Comitetul Executiv pe data de 1 aprilie 2019.

- Soluțiile digitale personalizate ABB Ability™ vor genera valoare pentru clienți în fiecare business, captând, în același timp, sinergii prin intermediul platformei comune;
- Acțiunile poziționează ABB în rolul de lider în soluții digitale și tehnologii aflate în evoluție cum ar fi inteligența artificială;

Impactul financiar al noului ABB

- Reduceri anuale de 500 milioane de dolari americani ale costului de funcționare la nivelul întregului grup;
- Cheltuieli de restructurare non-operaționale de aproximativ 500 milioane de dolari americani.

Noul cadru financiar post-tranzacție definit

- Noul cadru țintă al grupului;
- Prioritățile de alocare a capitalului neschimbate;
- Politica privind dividendele pentru creșterea dividendului sustenabil pe acțiune;
- ABB intenționează să mențină nivelul dividendului pe acțiune după încheierea tranzacției;
- ABB intenționează să-și mențină ratingul de credit "single A" pe termen lung;
- Țintele comerciale și alte aspecte financiare vor fi anunțate la momentul actualizării strategiei.

Actualizarea strategiei pe 28 februarie 2019, în combinație cu rezultatele din Q4 și cele ale întregului an 2018 pentru a oferi mai multe detalii legate de noua strategie, noile business-uri și noile date financiare ale ABB

"ABB generează schimbări industriale de peste un secol în calitate de lider global în tehnologiile de pionierat. Ca urmare a strategiei noastre de avangardă, toate business-urile noastre sunt actualmente nr. 1 sau nr. 2 pe piețele pe care activează. Pentru a ne sprijini clienții într-o lume a schimbărilor tehnologice și a digitalizării fără precedent, trebuie să ne concentrăm, să ne simplificăm și să ne modelăm activitatea pe leadership. Acțiunile de astăzi vor crea un nou ABB, un lider axat pe industrii digitale", a declarat Directorul Executiv al ABB, Ulrich Spiesshofer.

"Power Grids va consolida Hitachi în poziția de lider mondial în infrastructura energetică, iar Hitachi va consolida poziția Power Grids de lider mondial în rețelele electrice. Prin această tranzacție, ne dăm seama de valoarea pe care am construit-o prin transformarea diviziei Power Grids în ultimii patru ani. Acționarii noștri vor fi beneficiarii direcți ai profitului obținut din vânzarea activelor. Bazându-se pe parteneriatul nostru anunțat în 2014, societatea inițială pe acțiuni va asigura continuitate atât pentru clienții noștri și cat și pentru echipa noastră globală."

„Pentru a fi competitivi în lumea actuală, aflată în continuă schimbare, ne „abilităm” pe deplin business-urile, prin eliminarea structurii matriceale existente, asigurând zero distanță față de clienți și sporind agilitatea procesului nostru decizional. Cele patru business-uri nou-modelate, fiecare în parte un lider mondial, vor fi bine aliniate la modul în care operează clienții noștri și se vor concentra mai intens asupra tehnologiilor emergente, cum ar fi inteligența artificială. Simplificarea continuată a modelului de afaceri și a structurii vor constitui un catalizator pentru creșterea și eficiența business-urilor noastre. Acestea vor fi susținute în continuare prin transferul de resurse cu experiență din organizațiile naționale actuale.”

„Toate acestea vor fi posibile numai datorită angajamentului echipei noastre globale care a făcut din ABB ceea ce este compania astăzi. Puterea noastră de inovare, împreună cu cultura noastră cuprinzătoare, vor continua să fie calități prin care ne vom pune în evidență compania. Ne vom concentra mai mult asupra clienților, vom oferi oportunități atractive angajaților noștri și vom livra valoare pentru acționari.”

Peter Voser, Președintele ABB, a declarat: *“Anunțul de astăzi marchează începutul unui nou capitol în istoria ABB. Pe baza tehnologiei noastre și a bazei noastre de angajați talentați la nivel mondial, ne vom axa mai mult pe industriile digitale, generând profituri competitive pentru acționari, inclusiv politica noastră dedicată privind dividendele. În ultimii cinci ani, executarea deliberată a strategiei ABB a pus bazele business-urilor noastre competitive în industriile digitale supuse schimbărilor rapide și a dus la o creștere profitabilă.”*

“Am spus foarte clar în trecut că acțiunile necesare pentru redresarea Power Grids se puteau realiza cel mai bine în cadrul ABB. După finalizarea acestei etape, am realizat o revizuire a activității Power Grids și am decis să asigurăm cea mai bună bază pentru viitoarea dezvoltare a activității prin combinația cu Hitachi. Noua poziție a ABB îi va permite să rescrie viitorul în calitate de companie de tehnologie vârf în domeniul industriilor digitale, axată pe client.”

Concentrarea portofoliului asupra industriilor digitale prin vânzarea activelor Power Grids

ABB a anunțat că Hitachi va achiziționa divizia Power Grids a ABB, o extindere a parteneriatului său deja existent cu Hitachi. Prețul convenit reprezintă o valoare de tranzaționare a business-ului de 11 miliarde de dolari americani pentru întreaga divizie Power Grids, echivalentul unui venit EBITA EV/op. multiplu de 11.2x, înainte de deducerea costurilor corporative. ABB va obține inițial o valoare de ~9,1 miliarde de dolari americani din vânzarea a 80,1 % din divizia Power Grids, inclusiv un net pre-vânzare (un împrumut între companii fără includerea lichidităților transferate), înainte de tranzația unică și costurile de separare, precum și impacturile fiscale.

Într-o lume a infrastructurii energetice supusă schimbărilor rapide, cu un peisaj al clienților în continuă schim-

bare și din nevoia de finanțare și de creștere a influenței guvernamentale, ABB consideră că Hitachi este cel mai bun proprietar pentru Power Grids. În calitate de proprietar dedicat, stabil și de lungă durată, cu care ABB a dezvoltat un parteneriat comercial puternic începând cu anul 2014, Hitachi va continua să consolideze activitatea, asigurându-i accesul la piețe noi, în creștere și la finanțare. Hitachi va accelera trecerea Power Grids la următorul său nivel de dezvoltare, construind pe bazele solide create în cursul deținerii sale de către ABB.

Începând cu 2014, Power Grids s-a îmbunătățit semnificativ pe durata deținerii sale în proprietate de către ABB. Cele mai recente rezultate (Q3 2018) se încadrează în marjele țintă, cu o creștere a marjelor de peste două ori, cu înregistrarea unor rezultate pozitive a bazei comenzilor primite de la terți în ultimele șase trimestre consecutive.

ABB va reține inițial o participație de 19,9% la capitalul social al societății mixte, permițând o tranziție fără probleme. Acordul de tranzaționare include o opțiune predefinită pentru ABB de a retrage participația de 19,9%, exercitabilă în termen de trei ani de la încheierea tranzației, la valoarea justă a pieței cu un preț minim de 90% din Valoarea convenită a business-ului. Hitachi deține un contract de opțiuni de cumpărare asupra cotei de 19,9% rămase la valoarea justă de piață cu un preț minim de 100% din Valoarea convenită a business-ului.

Societatea mixta va avea sediul în Elveția, iar Hitachi va păstra echipa de management pentru a asigura continuitatea activității.

Începând cu Q4 2018 și până la încheierea tranzației, ABB va raporta Power Grids ca având activități întrerupte. În consecință, ABB va înregistra costuri irecuperabile și legate de separare de 350-400 milioane de dolari americani, care sunt înregistrate actualmente în special în cadrul bazei de costuri a Power Grids. Toate acestea se vor reflecta acum în profiturile brute ale corporației ABB și în alte profituri operaționale EBITA. ABB preconizează eliminarea majorității acestor costuri prin încheierea tranzației și transferarea lor înapoi către Power Grids. ABB preconizează cheltuieli de aproximativ 200 milioane de dolari americani în Q4 2018 legate mai ales de vechiul business de stații electrice EPC raportate la profituri corporative operaționale secundare și alte profituri operaționale EBITA.

ABB preconizează că va suporta costuri legate de tranzația non-operațională unică și costuri de separare de 500-600 milioane de dolari americani. ABB anticipează un impact fiscal asupra lichidităților de 800-900 milioane de dolari americani. Încheierea tranzației este preconizată să aibă loc până în prima jumătate a anului 2020, sub rezerva autorizațiilor legale și a îndeplinirii condițiilor de încheiere a tranzației. ABB dorește să returneze 100 la sută din profitul net estimat în numerar de 7,6-7,8 miliarde de dolari americani din vânzarea a 80,1 la sută acționarilor în mod rapid și eficient prin răscumpărarea acțiunilor sau printr-un mecanism similar.

Simplificarea modelului și structurii de business

Începând cu data de 1 aprilie 2019, ABB își va simplifica structura organizatorică prin eliminarea structurii matriceale existente, abilitându-și astfel cele patru business-uri de vârf să-și deservească și mai bine clienții, sporindu-și, în același timp, responsabilitățile și eficiența.

Noua organizare a ABB va oferi fiecăreia dintre business-uri responsabilitate operațională deplină în ceea ce privește produsele, funcțiile, domeniul de cercetare și dezvoltare, cât și teritoriile. Business-urile vor fi singura interfață cu clienții, maximizând proximitatea și rapiditatea.

Centrul corporativ va continua să fie simplificat. Va stabili o viziune și o strategie pe termen lung pentru grup, ghidată de valorile ABB. Va dirija alocarea capitalului, gestionarea portofoliului și managementul performanței, tehnologiile principale ale ABB Ability™, marca ABB și investiția în oameni. Ca element principal al simplificării, structurile naționale și regionale existente, inclusiv rolurile Comitetului Executiv regional, vor fi eliminate după încheierea tranzacției. Resursele existente la nivel de țară vor consolida noile business-uri. ABB preconizează reduceri ale costurilor de funcționare anuale totale de 500 milioane de dolari americani la nivelul întregului grup pe termen mediu. Cheltuieli de restructurare non-operaționale de aproximativ 500 milioane de dolari americani sunt preconizate să fie preluate în următorii doi ani.

Modelarea a patru business-uri aliniate la modelele clienților

ABB va modela patru business-uri concentrate asupra clienților – Electrificare, Automatizare Industrială, Robotică și Automatizare Discretă, Mișcare. Fiecare business va fi jucătorul #1 sau #2 pe piețe atractive cu lideri cu tradiție. Cunoștințele de specialitate, ingineria de nivel internațional și expertiza tehnologică a ABB vor conferi celor patru business-uri o poziție din care acestea vor putea livra produse și soluții inovatoare pentru o valoare adăugată pentru client. Piața aferentă a ABB crește cu 3,5-4% pe an, adăugând 140 miliarde de dolari americani la mărimea acesteia, atingând astfel 550 miliarde de dolari americani până la 2025.

Pe baza platformei digitale comune ABB Ability™ a ABB, business-urile vor asigura soluții digitale personalizate, generând astfel valoare sporită pentru clienți. Pe baza tehnologiilor emergente care includ inteligența artificială și oferta sa robustă de software, ABB Ability™ va satisface cererea în creștere venită din partea clienților ABB pentru soluții digitale într-o lume industrială aflată într-o continuă și rapidă schimbare.

Electrificare – scriind viitorul unei electrificări sigure, inteligente și sustenabile

Business-ul actual va oferi un portofoliu complet de produse inovatoare, soluții și servicii digitale, de la stații

electrice la prize. Situându-se pe locul 2 la nivel mondial, piața sa aferentă reprezintă actualmente 160 miliarde de dolari americani și va crește în medie cu 3 la sută pe an pe termen lung. Business-ul de Electrificare va avea o expunere puternică pe segmentele de clienți cu o creștere rapidă, inclusiv cel al energiilor regenerabile, e-mobilității, centrelor de date și clădirilor inteligente. Activitatea va fi condusă de Tarak Mehta, care este actualmente președintele diviziei Produse de Electrificare. Business-ul de Electrificare va genera venituri de aproximativ 13 miliarde de dolari americani într-o perioadă de douăsprezece luni până la sfârșitul lunii septembrie 2018, inclusiv o contribuție la venitul estimat în cursul acestei perioade de la GEIS, un business care a fost achiziționat pe 30 iunie 2018.

Automatizare industrială – scriind viitorul operațiilor sigure și inteligente

Noul business va oferi o gamă completă de soluții inovatoare, permițând clienților să opereze procese sigure și eficiente din punct de vedere energetic cu o autonomie sporită. Automatizarea industrială va include automatizare integrată specifică domeniului oferită de ABB, electrificare și soluții digitale, tehnologii de comandă, software și servicii avansate, precum și sisteme de măsurare și analitice, oferte marine și de supraalimentare. Automatizarea industrială va fi nr. 2 pe piață la nivel global. Piața aferentă de 90 miliarde de dolari americani este preconizată să crească în medie cu 3-4 la sută pe an pe termen lung. Activitatea va fi condusă de Peter Terwiesch, care este actualmente președinte al Diviziei Automatizare Industrială. Automatizarea Industrială va genera venituri de aproximativ 7 miliarde de dolari americani într-o perioadă de douăsprezece luni până la sfârșitul lunii septembrie 2018.

Robotică și Automatizare Discretă – scriind viitorul producției flexibile și al utilajelor inteligente

Activitatea nou conturată va combina într-un mod unic soluții de automatizare a utilajelor și fabricilor, în primul rând de la B&R, cu cele mai cuprinzătoare soluții de robotică și o suită de aplicații pe piață. Activitatea va fi pe locul 2 la nivel mondial, fiind pe primul loc în robotică pe piața chineză importantă aflată într-o continuă creștere. Piața aferentă, cu o mărime actuală de 80 miliarde de dolari americani, este anticipată să crească în medie cu 6-7 la sută pe an pe termen lung. Soluțiile și serviciile digitale pentru companii oferă clienților siguranță sporită, eficiență, timp de funcționare suplimentar și rapiditate și va satisface cererea în creștere a clienților pentru soluții de fabricație flexibile și integrate. Robotica și Automatizarea Discretă va fi condusă de Sami Atiya, care este actualmente președintele diviziei de Robotică și Mișcare. Robotica și Automatizarea Discretă va genera venituri de aproximativ 4 miliarde de dolari americani într-o perioadă de douăsprezece luni până la sfârșitul lunii septembrie 2018.

Mișcare – scriind viitorul mișcării inteligente.

Business-ul va oferi clienților o gamă cuprinzătoare de motoare electrice, generatoare, propulsii și servicii inovatoare, precum și soluții de sisteme de propulsie digitale integrate. Mișcarea va fi jucătorul nr. 1 pe piață la nivel mondial, cu cea mai mare bază instalată pe o piață de 80 miliarde de dolari americani care crește în medie cu 3%. Activitatea va fi condusă de Morten Wierod, care este actualmente Director General al business-ului Sisteme de Propulsie. El va deveni un membru al Comitetului Executiv începând cu data de 1 aprilie 2019. Mișcarea va genera venituri de aproximativ 6 miliarde de dolari americani într-o perioadă de douăsprezece luni până la sfârșitul lunii septembrie 2018.

Un profil financiar atractiv

ABB va demonstra o calitate comercială sporită a afacerii, o expunere mai mare la piețele cu o creștere rapidă, cu un accent mai mare pe soluțiile cu valoare adăugată, o volatilitate mai mică a comenzilor mari și venituri mai recurente prin soluții digitale, software și servicii.

Propunerea de investiții a ABB se reflectă într-un nou cadru țintă pe termen mediu al grupului:

- O creștere a venitului anual comparabil de 3-6%;
- O marjă EBITA operațional de 13-16%;
- O rentabilitate a capitalului angajat (ROCE) de 15-20%;

- O conversie a lichidităților în venit net de aproximativ 100%;

- O creștere a rezultatului de bază pe acțiune mai mare decât creșterea venitului.

ABB va genera venituri de aproximativ 29 miliarde de dolari americani într-o perioadă de douăsprezece luni până la sfârșitul lunii septembrie 2018, inclusiv o contribuție la venitul estimat în această perioadă de la GEIS, un business care a fost achiziționat pe 30 iunie 2018, și fără a include contribuția din partea Power Grids.

Alocarea capitalului

Prioritățile de alocare a capitalului ale ABB rămân neschimbabile, și anume:

- finanțarea creșterii organice, a diviziei de cercetare și dezvoltare și a costurilor de capital în vederea generării unor venituri atractive;

- creșterea dividendului sustenabil;
- achiziții menite să creeze valoare;
- returnarea lichidităților suplimentare la acționari.

După finalizarea vânzării activelor Power Grids, ABB și-a propus să returneze 100 la sută din profitul net acționarilor în mod rapid și eficient și să aplice o politică de creștere a dividendului sustenabil. ABB dorește să mențină nivelul dividendului pe acțiune după încheierea tranzacției și intenționează să-și mențină ratingul de credit "single A" pe termen lung.



Scrisoare Deschisă a SIEAR către "Serviciul Reglementări în Construcții" din Direcția tehnică a MDRAP

Doamnă inginer Carmen Iliescu,

Vă scriu din partea Societății de Instalații Electrice și Automatizări din România (SIEAR), în calitate de președinte al acestei asociații profesionale. În perioada 17-19 octombrie 2018 a avut loc la Sinaia a 53-a Conferință de Instalații organizată de AIIR, SIEAR și CNRI. Am atașat și invitația SIEAR pentru a putea urmări programul acesteia. În ultimii trei ani la Conferințele de Instalații s-au discutat și prezentat puncte de vedere cu dificultățile de aplicare ale principalelor norme de instalații electrice de joasă tensiune din construcții: I-7-2011, NP099-04, NP118-3-2015, NP061-02.

În anii anteriori, la lucrările Conferinței au participat și reprezentanți ai MDRAP de la care am primit promisiuni că Ministerul va analiza propunerile făcute. Cu mare greutate, după doi ani s-au finalizat (23.10.2018) sper, propunerile pentru îmbunătățirea normativului NP118-3-2015. La a 53-a Conferință de Instalații, s-au purtat discuții cu deosebire despre importanța revizuirii (nu formulării unei erate) normei I-7-2011. Vă voi prezenta mai jos punctele de vedere -rezultate din discuții - ce propun revizuirea normei:

1. La baza normativului I-7-2011 au stat:
 - NP I-7-2002 și I20-2000;
 - Standardele și legislația existente în perioada de elaborare 2008-2009 (menționate în Capitolul 10 din I-7-2011, un număr de 118 standarde și 21 de acte normative;
 - Avizarea normei s-a efectuat în anii 2009-2010 când s-au făcut completări.
2. Nu toate modificările au fost aduse la cunoștința colectivului de redactare.
3. S-au scos din normativ referirile la o serie de norme: PE120/94, PE103/94, PE111, P100, PE102-86, PE106-99, PE142/80, NP-061-2002. În locul lor s-a introdus sintagma „Conform prevederilor tehnice specifice referitoare la proiectarea și executarea instalațiilor”, sintagmă introdusă de organele de avizare fără aprobarea colectivului de elaborare. Această prevedere generală creează dificultăți în aplicarea normativului.
4. Majoritatea standardelor din „Bibliografia” normativului I/7-2011 nu mai sunt în vigoare.
5. Noua Lege a Standardizării 163/2015 menționează la articolul 15:
 - (1) Standardele europene, standardele internaționale și alte documente de standardizare sunt aplicabile în România numai în forma standardelor române care se adoptă la nivel național.
 - (2) Toate standardele europene trebuie adoptate ca

standarde române iar standardele naționale conflictuale se anulează.

6. ASRO a adoptat în:

- CT 136 - 127 standarde;
- CT 346 - 23 standarde;
- CT159 - 221 standarde;

(CT de interes pentru proiectarea, executarea și exploatarea instalațiilor electrice din construcții).

7. Legislația de bază actualizată:

- Legea 10/1995 ca Legea 177/2015;
- HG-925/05 ca HG-742/2018;
- HG-457/2003 ca HG-409/2016.

8. Prin noile standarde și normative s-a urmărit:

- Creșterea siguranței în funcționare;
- Reducerea riscului de incendiu;
- Creșterea eficienței energetice.

Cred că cele prezentate mai sus sunt suficiente pentru ca „Serviciul Reglementări în Construcții” din Direcția Tehnică a MDRAP să pornească procedurile pentru revizuirea Normativului I-7/2011.

Anexez în original lista cu participanții la a 53-a Conferință de Instalații ce au luat parte la discuții și au aprobat punctele de vedere prezentate mai sus.

Am speranța că punctele de vedere semnalate vor fi utile colectivului pe care îl conduceți pentru declanșarea procedurilor de revizuire a Normativului I-7/2011.

Cu toată considerația,

Prof . univ.dr.ing.Niculae Mira,
Președinte SIEAR



Sinaia, 17-10-2018

A 53-a Conferință Națională de Instalații

Cuvânt de deschidere

Intrarea României în Uniunea Europeană este o dorință realizată și primită cu multă speranță de fiecare dintre noi. Speranța pentru noi, cei ce activăm în domeniul construcțiilor și mai ales al instalațiilor pentru construcții, era aceea că vom putea să proiectăm și să executăm acele instalații care să ofere oamenilor acel confort pe care profesorii noștri ni-l predau la cursuri. Începuturile au fost optimiste. În toate specialitățile de instalații s-au realizat noi reglementări tehnice care ținneau seama de cerințele europene din acei ani. A fost posibil pentru că însăși Comunitatea Europeană ne impunea o aliniere cât mai grabnică la normalitate și nicidecum la exigențe. Numai că normalitatea în Comunitatea Europeană se îmbunătățește permanent. ASRO este aproape la zi cu preluarea standardelor europene din gama HD (directive armonizate).

Două exemple sunt edificatoare:

1. În patrimoniul de standarde române al CT346 referitoare la protecția împotriva trăsnetului sunt 23 de

standarde din care 17 (peste 70%) sunt adoptate după 2011, anul în care a apărut Normativul I-7-2011.

2. În patrimoniul de standarde române al CT136 referitoare la instalațiile electrice din construcții, din 126 de standarde, 71 (aproape 60%) sunt norme noi.

Prima concluzie:

Normele noastre care se aplică astăzi și mă refer în mod deosebit la cele din domeniul instalațiilor electrice pentru construcții, sunt mult depășite. Nu este necesară o „erată” – este necesară o îmbunătățire substanțială pentru a ne menține în lumea pe care ne-am dorit-o.

A doua concluzie:

Activitatea de revizuire/elaborare de norme tehnice în domeniile noastre de activitate nu presupune pauze, și este una continuă.

A treia concluzie:

MDRAP, ministerul nostru de resort, are multe obligații. Din ce se întâmplă în ultimii ani, am impresia că ori a uitat de acestea, ori nu și le poate îndeplini. Suntem dispuși (AIIR, SIEAR, CNRI și alții) să-l ajutăm, dar trebuie ca Ministerul să-și dorească să fie ajutat.

Senzorii Tridonic smartSWITCH realizează detecția prezenței și a nivelului luminii ambientale

Senzorii smartSWITCH HF 5DP f și HF 5DP Sf compact de la Tridonic au o arie largă de detecție și fiind încorporate în driverule (sursele) corpurilor de iluminat cu LED, necesită un spațiu redus în corpul de iluminat. Senzorii folosesc pentru comunicație tehnologia microundelor și reglează sau întrerup lumina folosind driverul corpului cu LED respectiv, atunci când detectează prezența și lumina ambientală.

Cu noii senzori smartSWITCH HF 5DP f și HF 5DP S f pentru corpurile de iluminat, Tridonic a extins distanța acoperită de senzor pentru detecția prezenței persoanelor ca și sensibilitatea pentru detecția nivelului de lumină ambientală, în comparație cu modelul anterior. Sensibilitatea senzorilor la lumina ambientală poate fi acum ajustată de la 100 la 10% după cum este necesar. Acest lucru împiedică pornirea inutilă a luminii în cazul în care pragurile de detecție erau prea mari.

Există un prag reglabil al nivelului luminii ambientale pentru întreruperea driverului, iar timpul de întârziere înainte de oprire poate fi reglat prin selectorul cu 9 comutatoare de tip dip. Funcția luminozitate previne aprinderea luminii dacă lumina zilei este suficientă. Lumina se aprinde numai dacă senzorul detectează prezența persoanelor și lumina ambientală este prea slabă. Pentru a preveni aprinderile și opririle luminii prea dese, oprirea automată poate fi întârziată. Timpul de întârziere înainte de oprire începe după ultima mișcare din aria/zona de detectare și poate avea o valoare reglabilă, de la 5 secunde până la 30 de minute.

Senzorii smartSWITCH HF 5DP f și HF 5DP Sf pot fi montați la o înălțime maximă de 5 metri, dar cea mai extinsă arie/zonă de detecție este atinsă atunci când

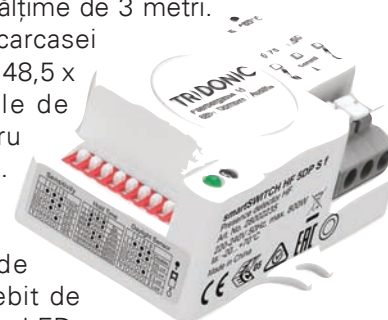
senzorii sunt montați la o înălțime de 3 metri.

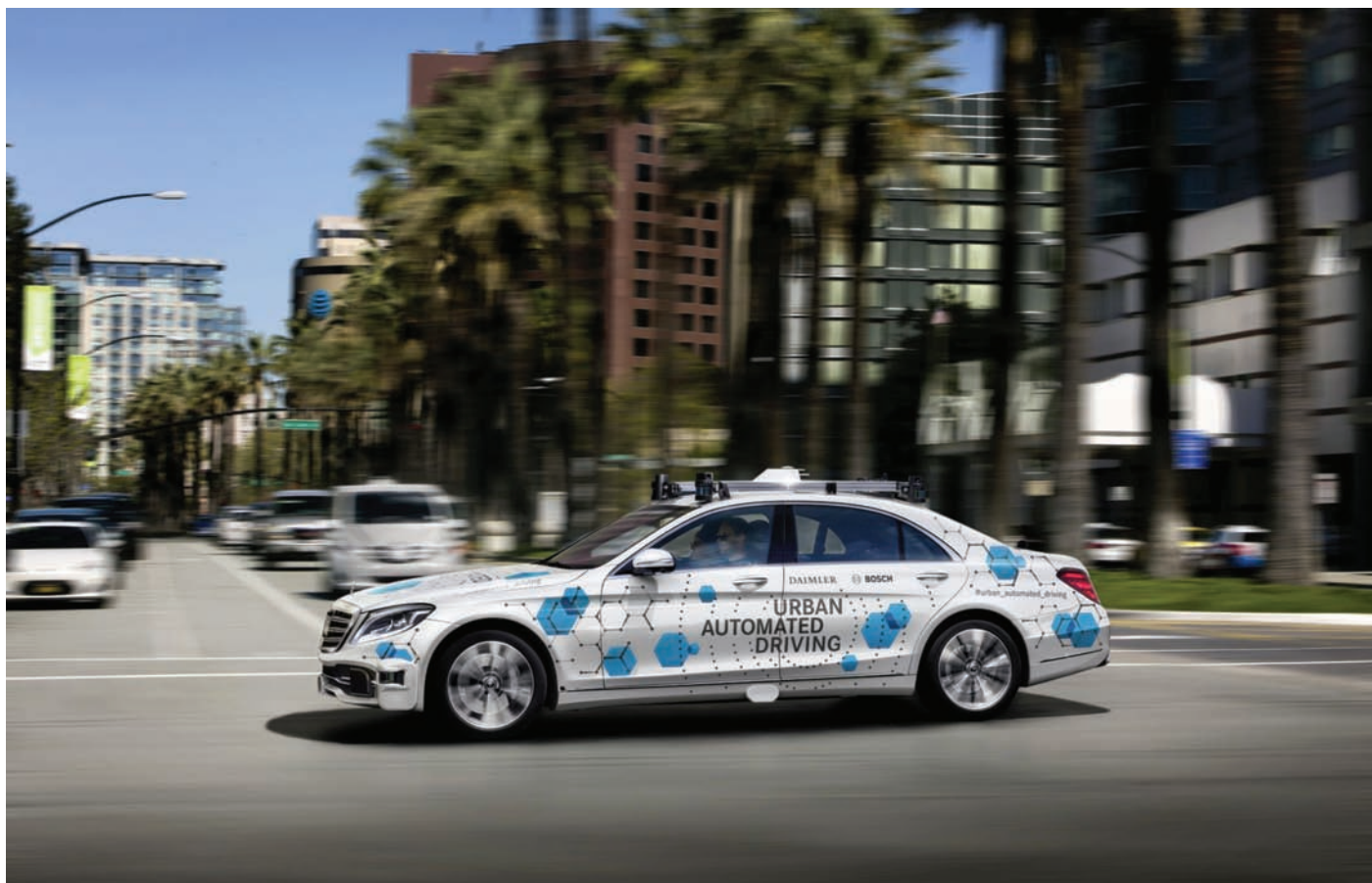
Cu dimensiuni diferite ale carcaseri (70 x 36,5 x 24,5 mm și 58 x 48,5 x 24,5 mm), ambele modele de senzori sunt potrivite pentru diferite corpuri de iluminat.

Senzorii pot fi montați direct în carcasa corpului de iluminat, având o ramă de fixare. Senzorii sunt deosebit de ușor de instalat în modulele LED care sunt deja dotate cu locașuri corespunzătoare pentru montare, de exemplu modulul LED CLE G3 ADV. Datorită tehnologiei cu microunde, senzorii sunt potriviți și pentru corpurile de iluminat închise, deoarece undele de înaltă frecvență pătrund în sticlă și alte materiale subțiri (cu excepția metalului). Combinarea senzorilor cu driverule LED adecvate care beneficiază de funcții integrate, cum ar fi **corridor FUNCTION**, creează o soluție de iluminare sofisticată și eficientă din punct de vedere al costurilor.

N.R. Senzorul cu 2 funcții oferit de Tridonic simplifică controlul inteligent al sistemelor de iluminat la nivelul cel mai de jos al corpului de iluminat pentru că acționează direct driverul LED. Pe de altă parte cumulumul mai multor funcții de detecție într-un singur senzor (detecție prezență persoane și detecție nivel de iluminat) simplifică execuția unor sisteme de iluminat prin reducerea numărului de senzori. Dacă mai adăugăm și faptul că alimentarea senzorului se face din driverului modulului LED avem în față seria completă a avantajelor acestui produs.

<http://www.tridonic.com>





Bosch și Daimler: San José este vizat pentru a deveni oraș-pilot pentru un serviciu automat, la cerere, de comandă a autovehiculelor autonome

- Zona de testare va fi San Carlos/Stevens Creek între zona centrală și de vest a orașului San José
- Aplicația pentru serviciul de comandă a autovehiculelor la cerere va oferi o experiență de conducere automatizată unei comunități selectată de utilizatori.

Amplasat pe malul sudic al Golfului San Francisco, în Silicon Valley, cu o populație de peste un milion de locuitori, San José este al treilea oraș ca populație din California. Orașul va fi folosit ca oraș-pilot pentru testarea serviciului de comandă a autovehiculelor la cerere, cu un grad ridicat de autonomie sau conducere complet autonomă (nivel SAE 4/5), anunțat recent de Bosch și Daimler. Se preconizează că testarea serviciului va începe în cea de-a doua jumătate a anului 2019. Cele trei părți au semnat un memorandum de înțelegere în acest scop. Folosind autovehicule automate Mercedes-Benz Clasa S, Bosch și Daimler își propun să ofere serviciul unei comunități selectate de utilizatori din zona San Carlos/Stevens Creek dintre centrul și vestul orașului San José. Deoarece în următoarele două decenii se estimează o creștere de 40 de procente a populației, zona metropolitană se confruntă cu provocări din ce în ce mai mari privind transportul.

În plus, San José dorește să se pregătească pentru un viitor în care autovehiculele autonome vor circula pe drumurile publice.

„Proiectul-pilot este o oportunitate pentru a analiza modul în care autovehiculele autonome ne pot ajuta să facem față cerințelor viitoare privind transportul”, afirmă Sam Liccardo, primarul orașului San José. „Susținem conducerea autonomă de mai mulți ani. Cu acest proiect-pilot vom dobândi informații importante privind cel mai bun mod de conectare a autovehiculelor complet autonome cu utilizatorii serviciilor de mobilitate din viitor”, afirmă dr. Michael Hafner, vicepreședinte al diviziei Drive Technologies and Automated Driving din cadrul Daimler AG.

„Trebuie să regândim transportul în mediul urban. Conducerea autonomă ne va ajuta să avem o imagine completă asupra traficului urban din viitor”, afirmă Dr. Stephan Hönle, vicepreședinte senior al diviziei de Conducere automatizată din cadrul Robert Bosch GmbH.

Aplicația pentru serviciul de comandă a autovehiculelor la cerere, gestionată de către departamentul Servicii de mobilitate din cadrul Daimler, va demonstra modul în care serviciile de mobilitate, precum utilizarea în sistem car-

sharing a autovehiculelor (car2go), comanda autovehiculelor (mytaxi) și platformele multimodale (moovel) pot fi conectate în mod inteligent. Operațiunea de test va furniza informații cu privire la modul în care autovehiculele cu grad ridicat de autonomie sau complet autonome pot fi integrate într-o rețea de transport multimodal. Obiectivul este de a oferi o experiență digitală fără cusur, în care o comunitate selectată de utilizatori are posibilitatea de a comanda un autovehicul care se conduce singur, monitorizat de un șofer de siguranță, și de a se deplasa complet autonom de la o poziție specificată de unde va prelua clientul și până la destinație.

Autovehiculele autonome fac mobilitatea urbană mai atrăgătoare

Prin eforturile depuse pentru a dezvolta o conducere cu grad ridicat de autonomie și complet automatizată (nivel SAE 4/5) pentru mediul urban, Bosch și Daimler doresc să îmbunătățească fluxul traficului în orașe, să sporească siguranța rutieră și să furnizeze un element important pentru modul de funcționare a traficului în viitor. Printre altele, tehnologia va spori atractivitatea utilizării în sistem de car-sharing. Fără a compromite siguranța în timpul conducerii, tehnologia va permite oamenilor să își folosească timpul petrecut în autovehicule în cel mai eficient mod și va deschide noi oportunități de mobilitate pentru persoanele fără permis de conducere.

Angajații Bosch și Daimler împart aceleași clădiri de birouri

Angajații Bosch și Daimler implicați în proiectul de dezvoltare lucrează împreună în echipe în două regiuni: în regiunea metropolitană Stuttgart din Germania și în Statele Unite, în regiunea Sunnyvale din Silicon Valley, între San José și San Francisco. Lucrând în aceleași clădiri de birouri, comunicarea rapidă între departamente este garantată, iar traseele decizionale sunt scurte. În același timp, echipele se pot baza pe cunoștințele combinate ale colegilor din companiile-mamă.

Angajații celor două companii dezvoltă împreună conceptele și algoritmiile sistemelor de conducere cu un grad ridicat și complet de automatizare. Sarcina Daimler este de a integra sistemul de conducere în autovehicule. Compania furnizează autovehiculele de proiectare, facilitățile de testare și autovehiculele pentru flota de testare necesare. Compania Bosch este responsabilă pentru componentele specificate în cadrul activității de dezvoltare, cum ar fi senzori, sistemele de acționare și unitățile de control. În scopurile testării, Bosch și Daimler folosesc laboratoarele și platformele de încercare, plus centrele de testare din Germania. Imediat ce a obținut Permisul de testare a autovehiculelor autonome din partea Direcției de Permise de Conducere și Înmatriculare a Vehiculelor din California în 2014, Mercedes-Benz a testat autovehicule autonome în regiunea Sunnyvale/California. Din 2016, compania a obținut o aprobare similară pentru zona metropolitană a orașului Stuttgart din



Germania. La începutul anului 2013, Bosch a fost primul furnizor de automotive la nivel global care a testat conducerea autonomă (nivel SAE 3) pe drumurile publice din Germania și Statele Unite.

Divizia Soluții de Mobilitate este cel mai mare sector de activitate al Grupului Bosch. În 2017, vânzările diviziei au ajuns la 47,4 miliarde de euro sau 61 de procente din vânzările totale ale grupului. Grupul Bosch este astfel unul dintre furnizorii de top din industria auto. Divizia Soluții de Mobilitate are viziunea unei mobilități fără accidente, fără emisii și fără stres, și combină expertiza grupului în domeniile automatizării, electrificării și conectivității. Pentru clienții săi, rezultatul este oferirea unor soluții de mobilitate integrate. Principalele domenii de activitate ale diviziei sunt sistemele de injecție pentru motoare cu combustie, concepte de propulsie alternative, componente periferice eficiente și interconectate ale trenului de rulare, sisteme de siguranță activă și pasivă, funcții de asistență și confort, tehnologie pentru infotainment ușor de utilizat și comunicare între autovehicule și diverse obstacole, precum și concepte de service, tehnologii și servicii pentru domeniul automotive aftermarket. Compania Bosch este sinonim cu inovații importante din industria auto, precum gestionarea electronică a motorului, sistemul anti-blocare ESP și tehnologia diesel common-rail.

Grupul Bosch este prezent pe piața din România de aproximativ 25 de ani și numără peste 6.500 de angajați în cinci entități. În anul 2017, Bosch a înregistrat un volum de vânzări de 416 milioane de euro pe piața din România. Pe lângă centrul de cercetare – dezvoltare din Cluj și unitățile sale de producție pentru Soluții de mobilitate din Cluj și din Blaj, Bosch mai operează și o unitate de producție de tehnică linară, localizată de asemenea în Blaj, precum și un centru de servicii de externalizare a proceselor de afaceri (BPO) în Timișoara. În București, Bosch operează un birou de vânzări pentru produsele diviziilor Soluții de mobilitate, Bunuri de larg consum și Tehnologie pentru construcții și energie. În plus, o filială a BSH Hausgeräte GmbH, activă pe piața electrocasnicelor, are sediul, de asemenea, în capitala țării.

Mai multe informații pe www.bosch.ro.

Supraveghere video mai eficientă cu Milestone XProtect 2018 R3 și Husky X

Milestone Systems, lider global în dezvoltarea de sisteme de video management (VMS) și soluții de supraveghere, a anunțat lansarea versiunii XProtect 2018 R3. Platforma de video management include acum suport audio îmbunătățit, sporește nivelul de securitate, optimizează modul de utilizare a echipamentelor și infrastructurii disponibile și aduce un plus de flexibilitate.



Lansând cea de-a treia actualizare periodică din acest an pentru XProtect, Milestone Systems își respectă angajamentul față de parteneri și clienți, venind în întâmpinarea nevoilor acestora cu un instrument software tot mai versatil și în permanență adaptat la cerințele pieței și ecosistem.

XProtect 2018 R3 sporește eficiența sistemelor de supraveghere video prin îmbunătățirea suportului audio, care este de acum integrat în clientul XProtect Web, pentru a putea fi accesat și exportat de orice utilizator autorizat, indiferent de locația acestuia. În acest fel, utilizatorii soluției Milestone au posibilitatea de a recunoaște mai bine evenimentele și de a acționa adecvat în anumite situații, prin luarea de decizii prompte, cu rezultate finale mult mai bune.

Securitatea cibernetică rămâne o prioritate pentru Milestone Systems și, de aceea, XProtect 2018 R3 folosește un jurnal (Log Server) reproiectat, a cărui interfață "curată" și ușor de folosit le permite operatorilor să administreze mai bine activitățile din sistem și acțiunile utilizatorilor. Astfel, evenimentele suspecte pot fi identificate mult mai simplu și mai rapid, contribuind la nivelul de securitate al întregului sistem de supraveghere.

Pe lângă aceste două modificări majore, XProtect 2018 R3 mai aduce și alte schimbări, cu rolul de a optimiza și eficientiza sistemele de supraveghere video moderne. Astfel, noua versiune poate folosi funcția Rule Engine pentru a declanșa anumite acțiuni, precum înregistrări automate, în eventualitatea constatării anumitor situații de către algoritmi de analiză video utilizați de unele camere IP. Împreună cu Device Pack 9.9, utilizatorii au la dispoziție o listă extinsă de evenimente, care le permite să exploateze toate funcțiile echipamentelor din sistem, obținând totodată o integrare mai bună cu Axis Camera Application Platform (ACAP).

Tehnologia SVQR (Scalable Video Quality Recording) a fost optimizată pentru a permite o exploatare mai eficientă a infrastructurii.

Astfel, înregistrările sunt stocate la o calitate ridicată la nivelul camerelor care dispun de soluții de stocare proprii, iar la nivel central sunt stocate înregistrări la o calitate mai slabă, pentru a ocupa o lățime de bandă cât mai redusă. Ulterior, dacă va fi necesar, ca urmare a unui eveniment, conținutul de calitate superioară poate fi descărcat de pe camere.

Comunitatea de parteneri Milestone Systems are și ea de câștigat, căci XProtect 2018 R3 permite integrare cu Smart Map. Utilizatorii beneficiază astfel de suportul MIP SDK îmbunătățit, care le permite să afișeze modulele disponibile în Smart Map.

Pe lângă noua versiune a pachetului software XProtect, Milestone vine în ajutorul partenerilor și prin lansarea de noi dispozitive NVR. Potrivite atât pentru sisteme de dimensiuni mici, cât și pentru sisteme foarte mari, modelele Husky X reduc costurile de operare prin comparație cu serverele clasice, atât prin reducerea numărului de echipamente hardware necesare, când și prin scăderea consumului de energie. Ele asigură performanțe remarcabile datorită accelerării hardware pe GPU, dar și flexibilitate prin lansarea încă de la început a două modele: Milestone Husky X2 cu suport pentru până la 133 camere 720p cu 25FPS și 2Mb/s, respectiv Milestone Husky X8 cu până la 780 camere 720p cu 25FPS și 2Mb/s.



Milestone Systems este liderul global al industriei de platforme IP software deschise pentru management video, compania fiind fondată în 1998 și operând acum ca o companie independentă, parte a grupului Canon. Tehnologia Milestone este ușor de gestionat, fiabilă, așa cum s-a dovedit în mii de instalări la clienți și oferă alegeri flexibile pentru hardware de rețea și integrări cu alte sisteme. Prezente prin parteneri în peste 100 de țări, soluțiile Milestone ajută organizațiile să-și gestioneze riscurile, să protejeze oamenii și bunurile, să-și optimizeze procesele și să reducă costurile. **Pentru mai multe informații, vizitați www.milestonesys.com.**

Solutii de streaming video complete pentru livrare pe orice tip de terminal (PC, Set Top Box, Smart TV, Telefon-Tableta)



Captura



Compresie



Impachetare



Distributie



Transmisii Video, Videoconferinte,
Cablu Digital si Analogic, IPTV, CDN
Solutii pentru Hoteluri, Supraveghere

Consultanta, Proiectare,
Instalare, Inchiriere
Elaborare software dedicat

NOILE NOASTRE DOZE DE PARDOSEALĂ

O gamă cu adevărat universală



INSTALARE **RAPIDĂ ȘI UȘOARĂ**

Instalare
cu un număr minim
de unelte!

Datorită instalării prin clipsare, dozele noastre de pardoseală sunt concepute pentru facilitarea instalării și cablării în orice situație și permit decuparea ușoară a finisajului final al pardoselii.

Toate dozele de pardoseală din noua gamă pot fi instalate în șape de beton sau pardoseli tehnice. Acestea permit dispunerea într-o varietate de finisaje de pardoseală, cu grosimi de până la 15 mm.



www.legrand.ro